



São Paulo, 06 de agosto de 2024. A RD Saúde (Raia Drogasil S.A. – B3: RADL3) anuncia seus resultados referentes ao 2º trimestre de 2024 (2T24). As demonstrações financeiras individuais e consolidadas da Companhia para os exercícios findos em 30 de junho de 2024 e de 2023 foram preparadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, que compreendem as normas da Comissão de Valores Mobiliários (CVM), as Normas Brasileiras de Contabilidade Técnica – Geral (NBC TG) e os pronunciamentos do Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (International Financial Reporting Standards - IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board - IASB, e evidenciam todas as informações relevantes próprias das demonstrações financeiras, e somente elas, as quais estão consistentes com as utilizadas pela Administração na sua gestão. Estes demonstrativos são apresentados em Reais, e todas as taxas de crescimento, a menos que seja afirmado o contrário, referem-se ao mesmo período do ano anterior.

IFRS 16: Nossas demonstrações financeiras são preparadas em conformidade com o IFRS 16. Para melhor representar a realidade econômica do negócio, os números deste relatório são apresentados sob a norma antiga, o IAS 17. A reconciliação com o IFRS 16 pode ser encontrada em capítulo dedicado neste documento.

Reclassificações 2023: Lembramos que concluímos no 1T24 determinadas reclassificações de receitas e despesas visando máxima correlação com as atividades da Companhia. Estas reclassificações se referem aos resultados de 2023 e não alteram o EBITDA, o balanço patrimonial ou o fluxo de caixa. Mais detalhes destas reclassificações podem ser encontrados no release de resultados do 1T24.

DESTAQUES CONSOLIDADOS:

- **FARMÁCIAS: 3.076 unidades em operação (70 aberturas e 4 encerramentos);**
- **RECEITA BRUTA: R\$ 10,4 bilhões, crescimento de 15,4%, com 6,7% nas lojas maduras;**
- **MARKET SHARE: 15,7% de participação nacional, aumento de 0,5 pp, com ganhos em todas as regiões;**
- **DIGITAL: R\$ 1,7 bilhão, crescimento de 43,9% e penetração no varejo de 17,8%;**
- **MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO: 11,0% da receita bruta, aumento de 8,2%;**
- **EBITDA AJUSTADO: R\$ 824,4 milhões, crescimento de 7,4% e margem de 7,9%;**
- **LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO*: R\$ 356,6 milhões, crescimento de 2,1% e margem de 3,4%;**
- **FLUXO DE CAIXA: Fluxo de caixa livre negativo de R\$ 303,4 milhões, R\$ 583,2 milhões de consumo total.**

* Reflete a tributação dos efeitos das subvenções para investimentos na apuração do IR/CSLL, conforme a Lei 14.789/2023. Vale notar que a Companhia ajuzou ações questionando os efeitos da nova Lei e aguarda seus julgamentos, tendo já recebido liminar parcialmente favorável.

RADL3

R\$ 30,07/ação

Fechamento: 05/ago/2024

VALOR DE MERCADO

R\$ 51,7 bilhões

TOTAL DE AÇÕES

1.718.007.200

CONTATOS DE RI:

Flávio Correia

André Stolfi

Victor Torres

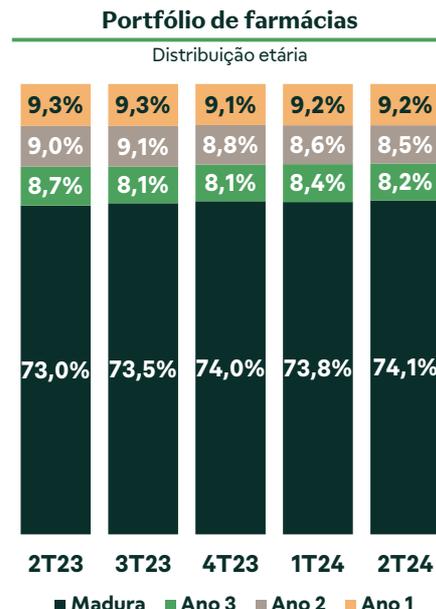
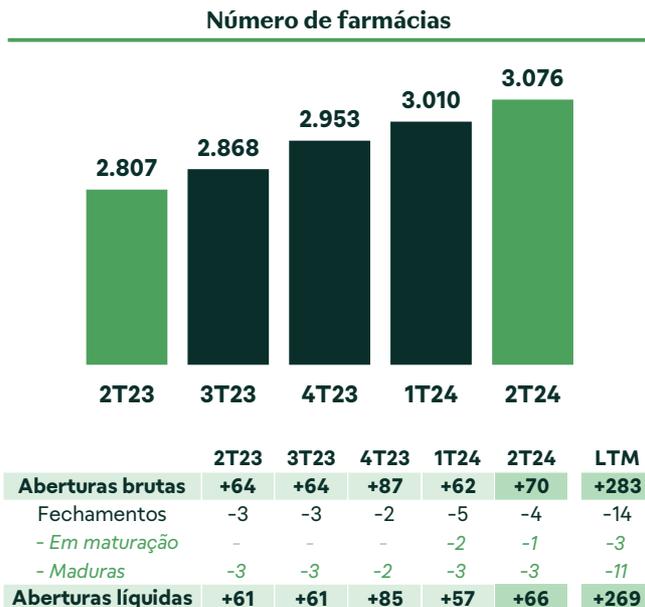
Felipe Correa

ri.rdsaude.com.br

ri@rdsaude.com.br

| Sumário (R\$ mil) | 2T23 | 3T23 | 4T23 | 1T24 | 2T24 |
|----------------------------------|------------------|------------------|------------------|------------------|-------------------|
| # de farmácias | 2.807 | 2.868 | 2.953 | 3.010 | 3.076 |
| Aberturas orgânicas | 64 | 64 | 87 | 62 | 70 |
| Fechamentos | (3) | (3) | (2) | (5) | (4) |
| # de funcionários | 55.239 | 57.295 | 57.691 | 57.708 | 59.341 |
| # de farmacêuticos | 11.515 | 11.726 | 12.047 | 12.306 | 12.429 |
| # de atendimentos (mil) | 91.152 | 91.261 | 94.401 | 95.846 | 102.141 |
| # de clientes ativos (MM) | 47,5 | 46,4 | 47,6 | 48,2 | 48,8 |
| Receita bruta | 9.013.830 | 9.274.782 | 9.538.836 | 9.767.156 | 10.402.635 |
| Crescimento (a/a) | +18,0% | +16,2% | +14,3% | +15,3% | +15,4% |
| Lucro bruto | 2.600.421 | 2.578.822 | 2.670.232 | 2.659.264 | 2.931.999 |
| % da receita bruta | 28,8% | 27,8% | 28,0% | 27,2% | 28,2% |
| EBITDA ajustado | 767.625 | 658.097 | 614.544 | 679.885 | 824.433 |
| % da receita bruta | 8,5% | 7,1% | 6,4% | 7,0% | 7,9% |
| Lucro líquido ajustado | 349.225 | 268.443 | 283.315 | 213.681 | 356.590 |
| % da receita bruta | 3,9% | 2,9% | 3,0% | 2,2% | 3,4% |
| Lucro líquido | 363.154 | 296.570 | 284.651 | 212.995 | 348.401 |
| % da receita bruta | 4,0% | 3,2% | 3,0% | 2,2% | 3,3% |
| Fluxo de caixa livre | (486.157) | 336.224 | 150.930 | (118.054) | (303.365) |

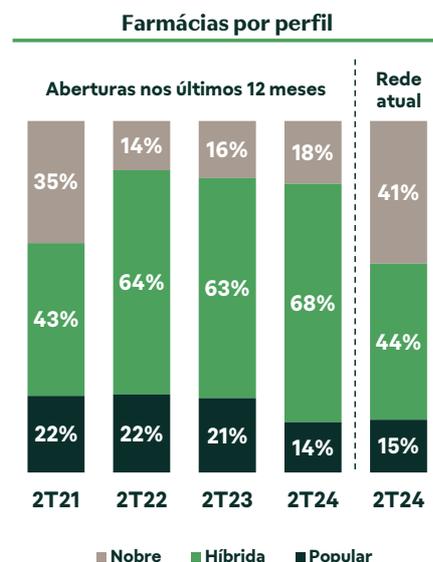
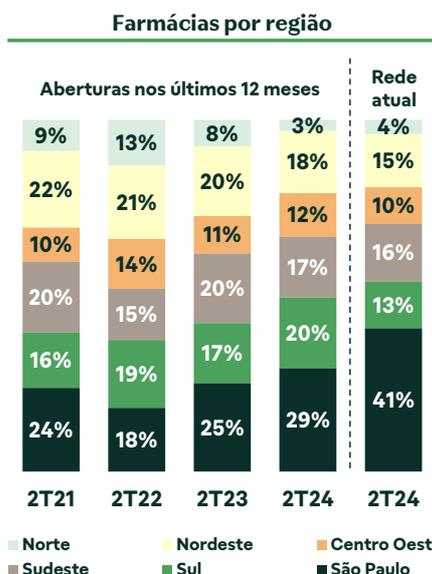
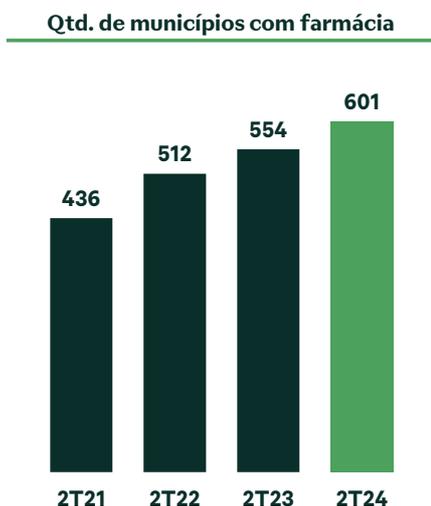
EXPANSÃO DA REDE



Encerramos o 2T24 com um total de 3.076 farmácias, inaugurando 70 novas unidades no trimestre e encerrando 4. Nos últimos 12 meses, totalizamos 283 aberturas brutas e reiteramos o guidance de 280 a 300 novas unidades por ano, tanto para 2024 como para 2025.

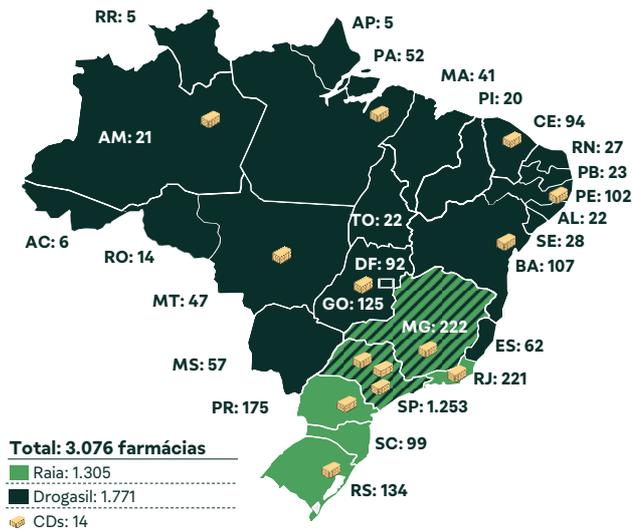
Dos 4 encerramentos promovidos no trimestre, apenas 1 era de unidade em maturação. Nos últimos 12 meses, os fechamentos de farmácias em maturação corresponderam à aproximadamente 1% das aberturas LTM, resultado da assertividade do processo de expansão. Os demais 11 encerramentos LTM foram de unidades maduras com média de 14 anos de operação, resultantes da otimização do portfólio, transferindo vendas para outras farmácias próximas, liberando ativos para realocação e reduzindo custos fixos, aumentando assim tanto o EBITDA quanto o ROIC da Companhia.

Ao final do trimestre, um total de 25,9% das nossas farmácias ainda estavam em processo de maturação, não tendo atingido todo o potencial de receita e de rentabilidade.

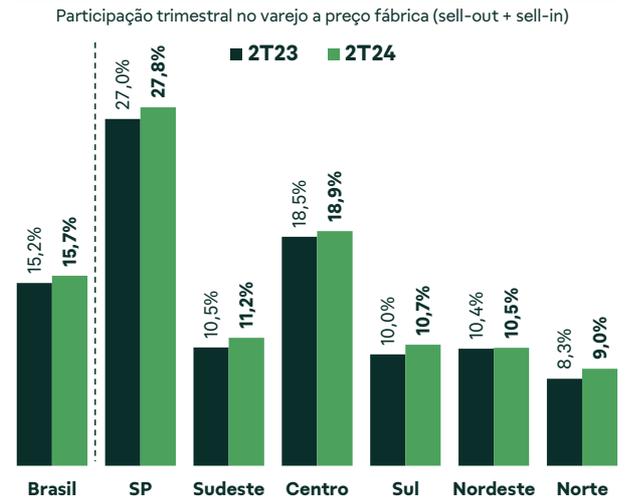


Nossa expansão vem incrementando a diversificação da nossa rede de farmácias, tanto geograficamente quanto demograficamente. Estendemos nossa presença para 601 cidades, 47 a mais do que no 2T23, uma capilaridade única no varejo brasileiro. Das 283 aberturas brutas efetivadas nos últimos 12 meses, 71% ocorreram fora do estado de SP, nosso mercado nativo. Inclusive, dentre as 319 cidades brasileiras com mais de 100 mil habitantes, já possuímos farmácias operando ou em processo de inauguração em 310 delas. Por fim, 82% das nossas aberturas nos últimos doze meses possuem formato popular ou híbrido, perfis que hoje já representam 59% da rede.

Presença geográfica



Participação de mercado

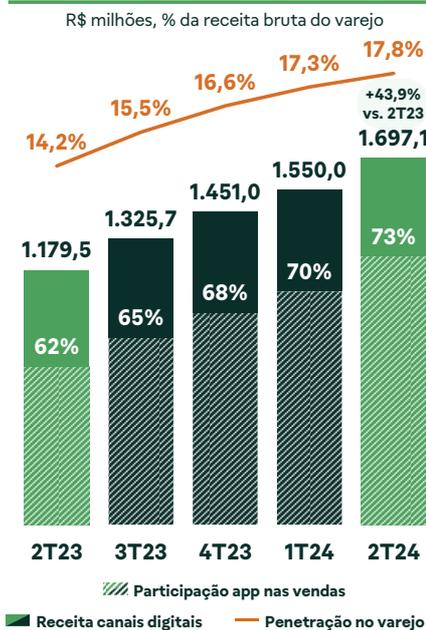


Estamos presentes em todos os estados do País e possuímos uma rede de 14 Centros de Distribuição que abastecem as mais de 3 mil farmácias. Essa malha logística permite abastecermos 92% das filiais diariamente, melhorando o nível de serviço e capital de giro e reforçando nossa eficiência operacional, se configurando em uma importante vantagem competitiva.

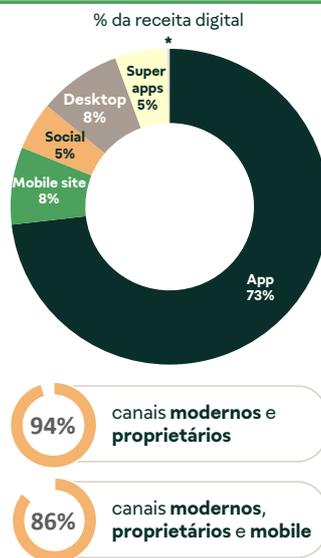
Obtivemos no 2T24 ganhos de market share em todas as regiões. Nossa participação nacional foi de 15,7%, um incremento anual de +0,5 pp. Registramos participações de 27,8% em São Paulo (+0,8 pp), de 11,2% no Sudeste (+0,7 pp), de 18,9% no Centro Oeste (+0,4 pp), de 10,7% no Sul (+0,7 pp), de 10,5% no Nordeste (+0,1 pp) e 9,0% no Norte (+0,7 pp).

DIGITALIZAÇÃO, SAÚDE E ENGAJAMENTO

Canais digitais: venda e penetração

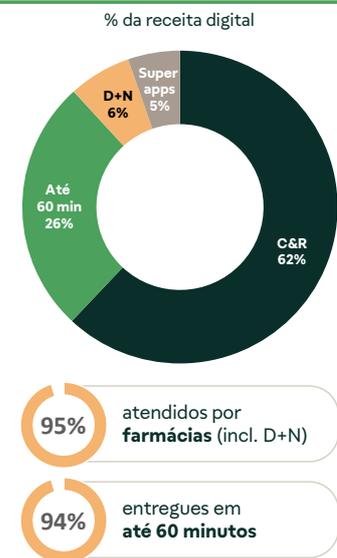


Mix de canais digitais



* Call center, representando < 1% do mix de canais digitais.

Mix das entregas



Seguimos avançando na estratégia digital. Atingimos R\$ 1.697,1 bilhão de receita bruta em canais digitais, um crescimento de 43,9% sobre o 2T23. Esses canais, que se considerados isoladamente equivaleriam a uma das 5 maiores redes farmacêuticas do país, atingiram uma penetração no varejo de 17,8%, um incremento de 3,6 pp no período.

Dentre as vendas de canais digitais, destacamos a evolução da participação dos aplicativos de 62% para 73% nos últimos 12 meses, permitindo uma experiência *mobile* do cliente desenhada pela RD Saúde para uma jornada cada vez mais completa e multicanal em saúde integral. Outro destaque foram as entregas em menos de uma hora, que já representam 26% da receita digital. Em conjunto com o Compre & Retire e as entregas por aplicativos de terceiros, chegamos a 94% dos pedidos entregues ou retirados em até 60 minutos. Essa capacidade única em escala nacional só é possível com a capilaridade da nossa rede, que atende a 93% da população de classe A do País em um raio de 1,5 km das nossas farmácias.

A digitalização é um dos vetores fundamentais de criação de valor. No trimestre, registramos 147,0 milhões de acessos aos nossos apps e sites e nossos clientes assíduos digitalizados gastaram 28% a mais do que os não digitalizados. Além disso, continuamos evoluindo no desenvolvimento do nosso Marketplace para oferecer uma melhor experiência digital aos nossos clientes através de um sortimento ampliado de 249 mil SKUs em saúde e bem-estar oferecidos por 891 diferentes sellers.

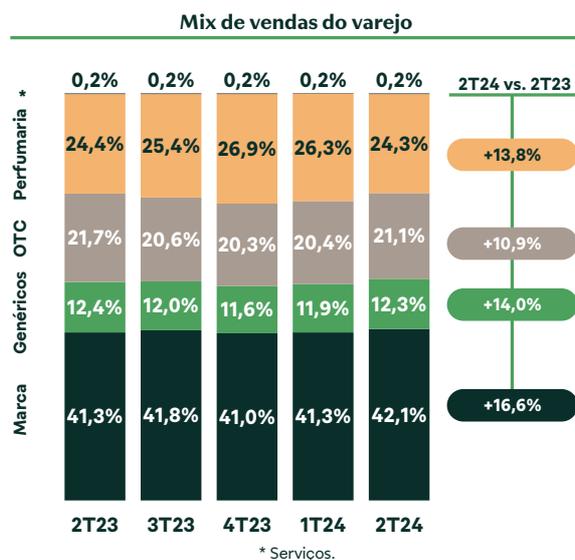
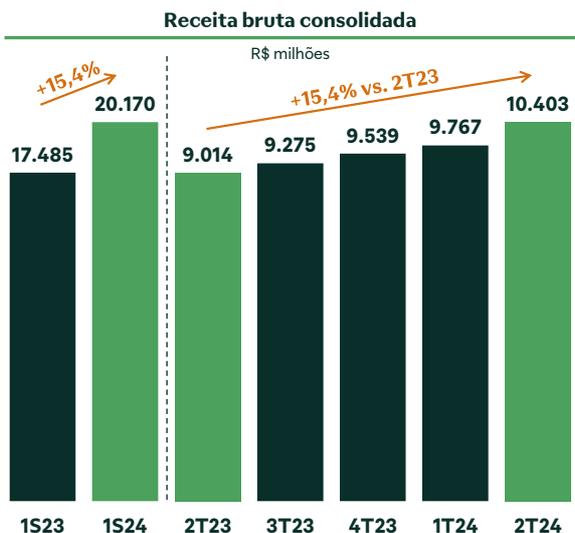
Continuamos reforçando o papel das nossas farmácias na jornada de saúde integral dos nossos clientes. Já contamos com 2,1 mil unidades com salas *Sua Saúde* com um portfólio ampliado de serviços, além de 330 unidades com salas de vacinas. No 2T24, essas farmácias realizaram 1,9 milhão de atendimentos farmacêuticos entre EACs (exames de análises clínicas), aplicações de vacinas e outros serviços.

Através desses serviços farmacêuticos, posicionamos nossa rede de mais de 3 mil farmácias como hubs de saúde nas comunidades em que atuam e fortalecemos os vínculos com nossos quase 49 milhões de clientes ativos. Esses realizaram mais de 102 milhões de compras em nosso ecossistema no trimestre avaliando o atendimento com um NPS de 90.

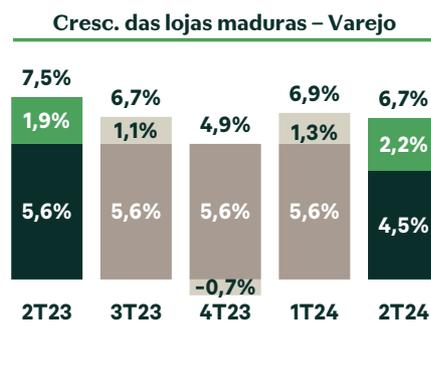
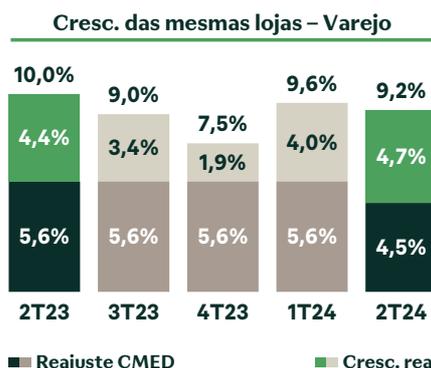
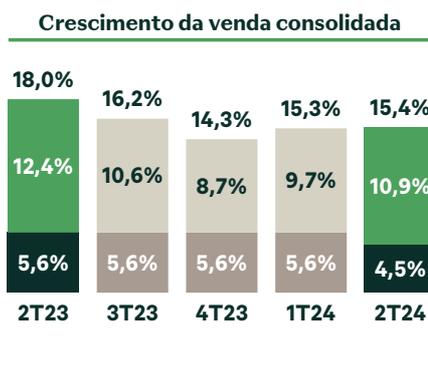
Um outro importante vínculo com nossos clientes é o Stix, principal coalizão de programas de fidelidade do varejo brasileiro que inclui parceiros como Drogasil, Raia, Pão de Açúcar, Extra Mercado, Livelo, C&A, Sodimac e, mais recentemente, os postos Shell. O Stix, com 8,0 milhões de clientes ativos na coalizão, permite o acúmulo e resgate de pontos dentro de um ecossistema de quase 8,5 mil lojas de parceiros, sendo 3,8 milhões de clientes utilizando o programa em mais de uma marca. No 2T24, o Stix viu aumentar a quantidade de clientes acumulando pontos em +103% e o número de clientes resgatando pontos em +121% em comparação com o mesmo período do ano anterior.

RECEITA BRUTA

Encerramos o 2T24 com receita bruta recorde de R\$ 10.402,6 milhões, um crescimento de 15,4%. Enquanto as receitas do varejo cresceram 14,5% no 2T24, a 4Bio contribuiu com +0,9 pp. Destacamos que entrou em vigor no início de abril o reajuste anual de preços de medicamentos autorizado pela CMED de 4,5%, em contraste ao reajuste de 5,6% autorizado em 2023, uma pressão de 1,1 pp. Adicionalmente, registramos um efeito calendário positivo de 0,9 pp, principalmente em função da antecipação do feriado da Páscoa para o 1T24.



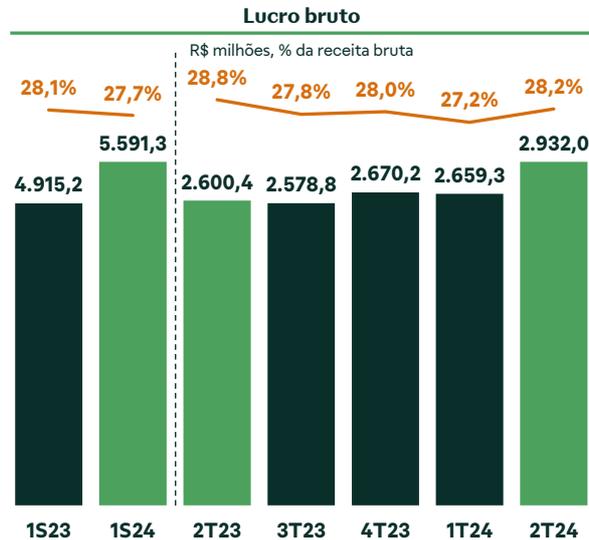
O destaque do trimestre foram os medicamentos de marca, que registraram um crescimento de 16,6%, enquanto medicamentos genéricos cresceram 14,0% e perfumaria cresceu 13,8%. Por fim, OTC cresceu 10,9%, apesar de uma pressão em produtos respiratórios devido ao inverno atipicamente quente no trimestre e da elevada base de comparação dos autotestes de COVID-19.



Registramos no 2T24 um crescimento de mesmas lojas de 9,2%. Destacamos que nossas farmácias apresentam uma curva de maturação de aproximadamente 3 anos e, com 25,9% da rede ainda nesse processo de maturação, o crescimento de mesmas lojas inclui o efeito desse crescimento inicial de vendas.

Já nas lojas maduras, obtivemos um crescimento de 6,7%, com um incremento real de 2,2 pp acima do reajuste de medicamentos CMED de 4,5%.

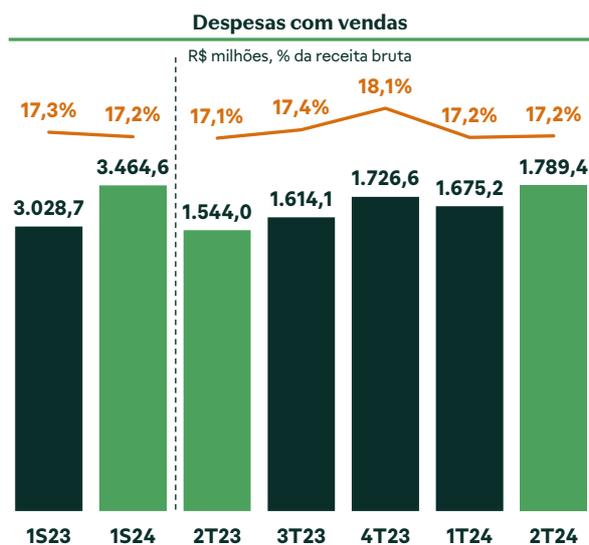
↔ **LUCRO BRUTO**



O lucro bruto totalizou R\$ 2.932,0 milhões no 2T24, equivalente a uma margem bruta de 28,2%, uma retração de 0,6 pp vs. o 2T23. Essa retração se deu principalmente pelo ganho menor de pré-alta em função do reajuste CMED, de 4,5% em 2024 em comparação com 5,6% em 2023, que pressionou a margem bruta em 0,5 pp, além da cobrança desde o 1T24 de PIS/COFINS sobre subvenções para investimentos, em decorrência da Lei 14.789/2023, com pressão adicional de 0,1 pp.

Além disso, houve pressões de 0,2 pp pelo efeito mix da 4Bio, em função do seu crescimento maior que o varejo, e de 0,1 pp pelo efeito não caixa de AVP, principalmente pela menor taxa de juros SELIC. Essas pressões foram parcialmente compensadas por ganhos de 0,3 pp, principalmente por iniciativas comerciais.

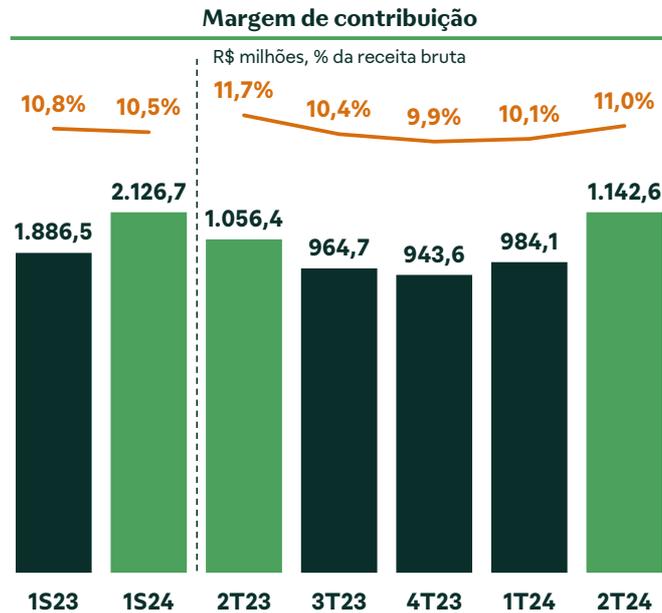
↔ **DESPESAS COM VENDAS**



As despesas com vendas totalizaram R\$ 1.789,4 milhões no 2T24, equivalentes a 17,2% da receita bruta, um incremento de 0,1 pp vs. o 2T23. Registramos pressões de 0,1 pp em despesas de aquisição, de 0,1 pp em despesas com pessoal em logística, de 0,1 pp em licenças de software e de 0,1 pp em outras despesas, parcialmente compensadas por diluições de 0,2 pp em despesas de aluguel e de 0,1 pp em despesas de marketing.

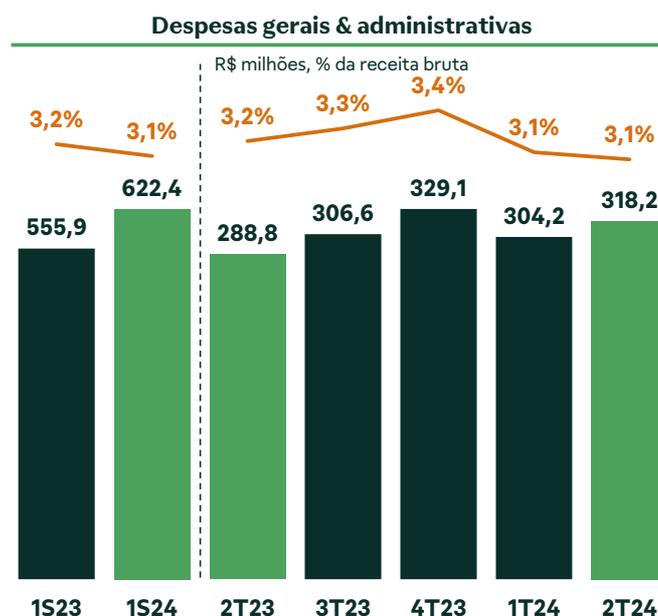
Já no 1S24, as despesas com vendas apresentaram uma diluição de 0,1 pp vs. o 1S23, principalmente pelo crescimento real de vendas nas lojas maduras.

↔ **MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO**



A margem de contribuição no 2T24 foi de R\$ 1.142,6 milhões, com um crescimento de 8,2% sobre o 2T23. Isso equivaliu a uma margem de 11,0% da receita bruta com uma contração de 0,7 pp vs. o 2T23, principalmente pela menor margem bruta em função da pressão de 0,5 pp pelo menor ganho de pré-alta.

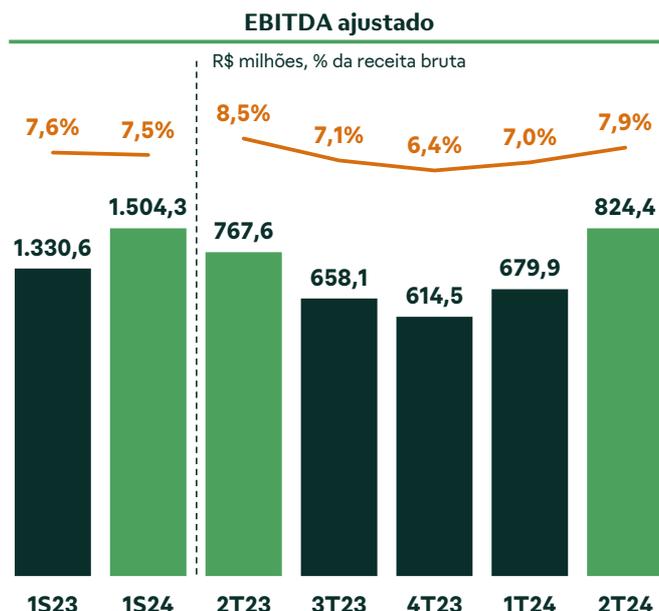
↔ **DESPESAS GERAIS E ADMINISTRATIVAS**



As despesas gerais e administrativas totalizaram R\$ 318,2 milhões no 2T24, equivalentes a 3,1% da receita bruta. Registramos um patamar sequencial estável em comparação ao 1T24 e uma diluição de 0,1 pp em relação ao 2T23, refletindo o desempenho robusto de vendas do trimestre aliado aos esforços da Companhia em gerir essas despesas.

No 1S24, as despesas gerais e administrativas equivaleram a 3,1% da receita bruta, também com uma diluição de 0,1 pp em relação ao 1S23.

↔ **EBITDA**



Obtivemos um EBITDA ajustado de R\$ 824,4 milhões no 2T24, um crescimento de 7,4% em comparação ao 2T23. A margem EBITDA foi de 7,9%, uma retração de 0,6 pp vs. o 2T23, em linha com as pressões existentes de 0,5 pp pelo menor ganho de pré-alta e de 0,1 pp pelo início da cobrança de PIS/COFINS sobre as subvenções para investimentos.

Já no 1S24, o EBITDA ajustado foi de R\$ 1.504,3, um crescimento de 13,1% em comparação ao 1S23. A margem EBITDA foi de 7,5%, uma retração de 0,1 pp vs. o 1S23, em que pesem as pressões do trimestre.

↔ **RECONCILIAÇÃO DO EBITDA E RESULTADO NÃO RECORRENTE**

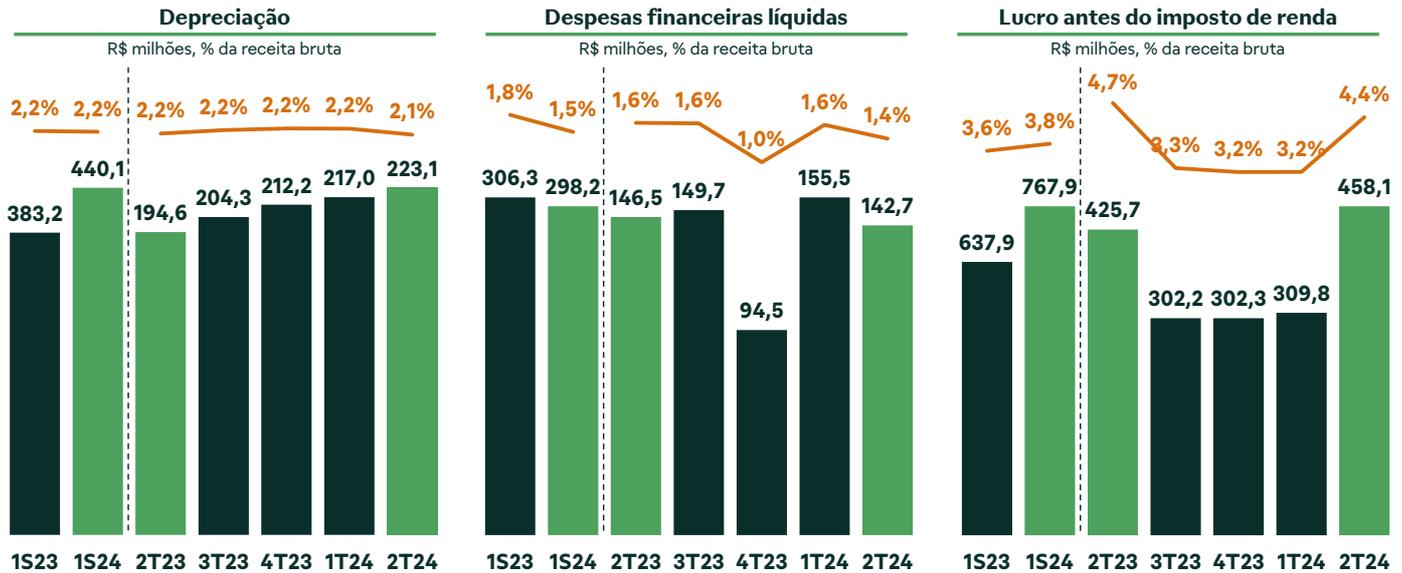
| Reconciliação do EBITDA (R\$ milhões) | 2T24 | 2T23 |
|---|--------------|---------------|
| Lucro líquido | 348,4 | 363,2 |
| Imposto de renda | 97,3 | 83,6 |
| Equivalência patrimonial | 0,5 | 0,8 |
| Resultado financeiro | 142,7 | 146,5 |
| EBIT | 588,9 | 594,1 |
| Depreciação e amortização | 223,1 | 194,6 |
| EBITDA | 812,0 | 788,7 |
| Investimento social e doações | 4,0 | 2,8 |
| Efeitos trib. e outros não recorrentes de anos anteriores | 1,3 | (21,3) |
| Baixa de ativos | 0,9 | (2,6) |
| Outras não recorrentes | 6,2 | - |
| Total de despesas não recorrentes/não operacionais | 12,4 | (21,1) |
| EBITDA ajustado | 824,4 | 767,6 |

Registramos no 2T24 R\$ 12,4 milhões em despesas não recorrentes líquidas. Isso inclui R\$ 4,0 milhões em investimentos sociais e doações, R\$ 1,3 milhão em efeitos tributários e outras despesas de anos anteriores, R\$ 0,9 milhão em baixas de ativos e R\$ 6,2 milhões em outras despesas não recorrentes, incluindo R\$ 4,8 milhões relacionadas às perdas com as enchentes no RS não cobertas por seguros.

↔ **DEPRECIÇÃO, DESPESAS FINANCEIRAS LÍQUIDAS E LUCRO ANTES DO IMPOSTO DE RENDA**

As despesas de depreciação totalizaram R\$ 223,1 milhões no 2T24, equivalentes a 2,1% da receita bruta, diluição de 0,1 pp quando comparadas ao 2T23.

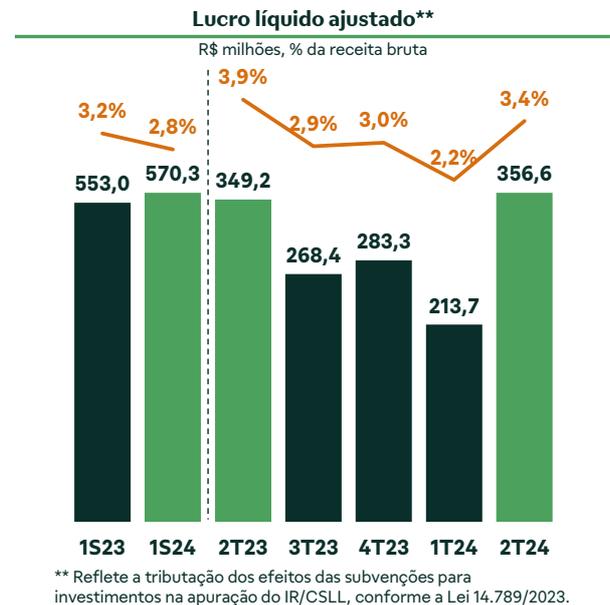
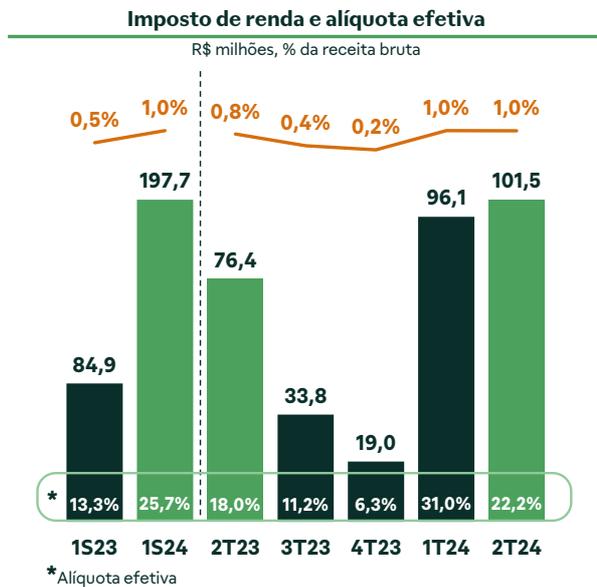
Já as despesas financeiras líquidas representaram 1,4% da receita bruta no 2T24, uma redução de 0,2 pp em relação ao 2T23. Dos R\$ 142,7 milhões, R\$ 90,7 milhões correspondem aos juros efetivamente incorridos sobre o passivo financeiro, correspondendo a 0,9% da receita bruta, uma redução de 0,2 pp vs. o 2T23 principalmente em função da taxa de juros SELIC. Registramos também R\$ 49,7 milhões de despesas financeiras líquidas relacionados ao ajuste não-caixa de AVP, equivalente a 0,5% da receita bruta e estável vs. o 2T23, bem como R\$ 2,3 milhões em juros sobre a opção de compra de investidas.



Registramos no trimestre R\$ 458,1 milhões de lucro antes do IRPJ/CSLL, equivalente a 4,4% da receita bruta, com crescimento de 7,6% vs. o 2T23 e uma contração de 0,3 pp de margem.

Já no 1S24, registramos R\$ 767,9 milhões de lucro antes do IRPJ/CSLL, equivalente a 3,8% da receita bruta, com crescimento de 20,4% vs. o 1S23 e uma expansão de 0,2% de margem, em que pesem as pressões do trimestre.

IMPOSTO DE RENDA E LUCRO LÍQUIDO

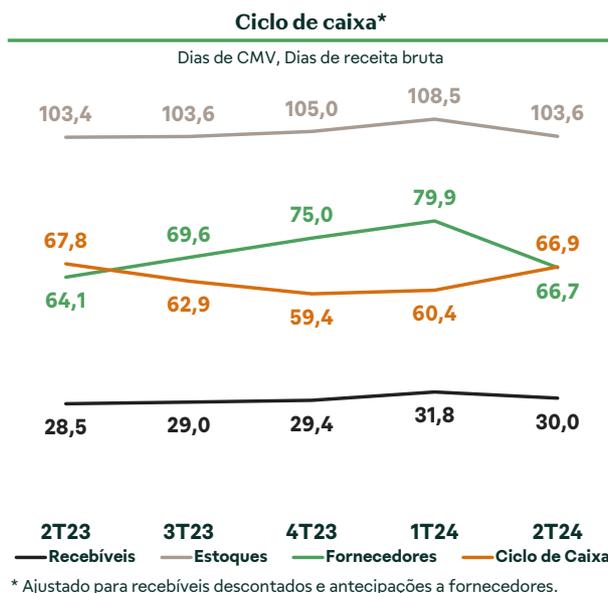


Registramos um aumento de +133% do IR/CSLL no semestre, com uma apuração de R\$ 101,5 milhões no 2T24. Isso equivaleu a 1,0% da receita bruta no trimestre, um aumento de 0,2 pp em comparação ao 2T23. A alíquota efetiva foi de 22,2% sobre o LAIR, um aumento de 4,2 pp. Esse aumento na alíquota efetiva inclui um impacto negativo de 7,2 pp pelo início da tributação das subvenções para investimentos na apuração do IR/CSLL e de 2,4 pp pela provisão menor de JSCP, ambos em decorrência da Lei 14.789/2023, parcialmente compensados por uma redução de 4,8 pp por ajustes não recorrentes referentes a anos anteriores e de 0,6 pp de outros efeitos.

Vale notar que a Companhia ajuizou ações questionando os efeitos da nova Lei e aguarda seus julgamentos, tendo já recebido liminar parcialmente favorável.

Isso resultou em um lucro líquido ajustado de R\$ 356,6 milhões no 2T24, um crescimento de 2,1% em relação ao 2T23. A margem líquida foi de 3,4% da receita bruta, uma contração de 0,5 pp em comparação ao mesmo período do ano anterior, em que pesem as pressões do trimestre.

↔ **CICLO DE CAIXA**



O ciclo de caixa no 2T24 foi de 66,9 dias, uma redução de 0,9 dia em comparação com o mesmo período do ano anterior.

↔ **FLUXO DE CAIXA**

| Fluxo de caixa (R\$ milhões) | 2T24 | 2T23 | 1S24 | 1S23 |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|
| EBIT ajustado | 601,3 | 573,0 | 1.064,2 | 947,4 |
| Ajuste a valor presente (AVP) | (37,1) | (39,5) | (80,4) | (88,0) |
| Despesas não recorrentes | (12,4) | 21,1 | (13,4) | 25,1 |
| Imposto de renda (34%) | (187,6) | (188,6) | (329,9) | (300,7) |
| Depreciação | 222,2 | 195,2 | 438,3 | 383,7 |
| Outros ajustes | 9,0 | (62,3) | (65,4) | (41,4) |
| Recursos das operações | 595,4 | 499,0 | 1.013,3 | 926,1 |
| Ciclo de caixa* | (750,5) | (896,7) | (1.057,8) | (1.069,9) |
| Outros ativos (passivos)** | 126,4 | 211,6 | 91,0 | 143,4 |
| Fluxo de caixa operacional | (28,7) | (186,1) | 46,6 | (0,4) |
| Investimentos | (274,6) | (300,0) | (468,0) | (527,9) |
| Fluxo de caixa livre | (303,4) | (486,2) | (421,4) | (528,3) |
| Aquisições e investimentos em coligadas | 3,0 | (17,6) | (10,8) | (30,5) |
| JSCP e dividendos | (237,4) | (226,5) | (237,6) | (226,5) |
| IR pago sobre JSCP | (10,3) | - | (10,3) | - |
| Resultado financeiro*** | (93,0) | (102,3) | (202,9) | (209,7) |
| IR (Benef. fiscal s/ result. fin., JSCP e div.) | 57,8 | 69,4 | 120,5 | 133,2 |
| Fluxo de caixa total | (583,2) | (763,1) | (762,6) | (861,8) |

*Inclui ajustes para recebíveis descontados.

**Inclui ajuste de AVP.

***Exclui ajuste de AVP.

No 2T24, registramos um fluxo de caixa livre negativo de R\$ 303,4 milhões e um consumo total de caixa de R\$ 583,2 milhões. Os recursos das operações totalizaram R\$ 595,4 milhões, equivalentes a 5,7% da receita bruta. Registramos um consumo de capital de giro de R\$ 624,1 milhões, com fluxo de caixa operacional negativo de R\$ 28,7 milhões, em função do pico sazonal de capital de giro que ocorre no segundo trimestre.

Investimos R\$ 274,6 milhões em CAPEX, no trimestre, sendo R\$ 112,4 milhões destinados à abertura de novas farmácias, R\$ 53,4 milhões à reforma de unidades existentes, R\$ 87,6 milhões à projetos de tecnologia, R\$ 16,6 milhões à projetos de logística e R\$ 4,6 milhões a outros projetos. Além disso, registramos fluxo positivo de R\$ 3,0 milhões nas empresas controladas.

No 2T24, despesas financeiras líquidas geraram um desembolso de R\$ 93,0 milhões. Essas foram parcialmente compensadas pela dedução fiscal de R\$ 57,8 milhões relativa às despesas financeiras e ao JSCP. Por fim, provisionamos R\$ 77,1 milhões em juros sobre capital próprio, em comparação com os R\$ 102,0 milhões provisionados no 2T23.

↔ **ENDIVIDAMENTO**

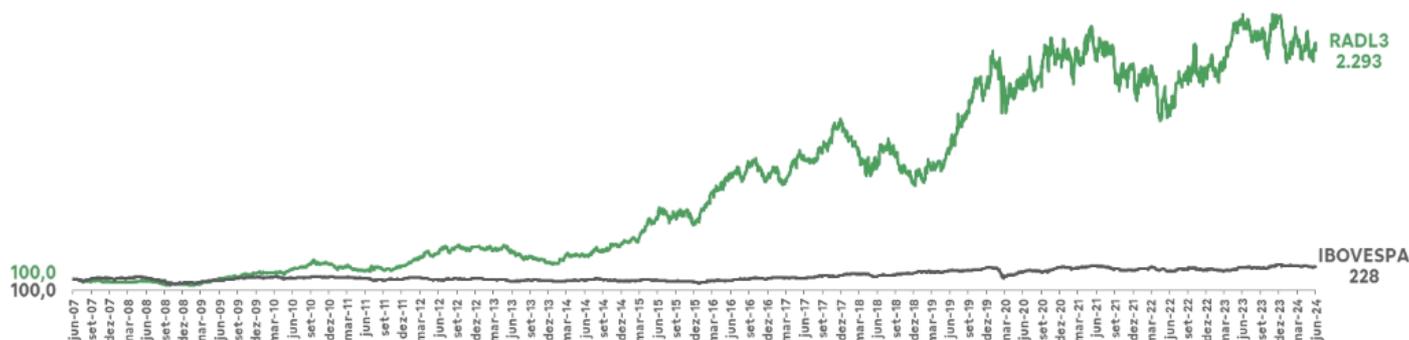
| Dívida Líquida (R\$ milhões) | 2T23 | 3T23 | 4T23 | 1T24 | 2T24 |
|---|----------------|----------------|----------------|----------------|----------------|
| Dívida de curto prazo | 569,8 | 581,0 | 604,6 | 311,9 | 415,4 |
| Dívida de longo prazo | 1.833,8 | 2.523,5 | 2.526,1 | 2.528,0 | 3.003,3 |
| Dívida Bruta | 2.403,6 | 3.104,5 | 3.130,7 | 2.839,9 | 3.418,7 |
| (-) Caixa e Equivalentes | 345,3 | 593,6 | 412,3 | 412,6 | 369,7 |
| Dívida Líquida | 2.058,3 | 2.510,9 | 2.718,4 | 2.427,3 | 3.049,1 |
| Recebíveis Descontados | 752,4 | 47,8 | - | 449,7 | 523,5 |
| Antecipações a fornecedores | - | (12,6) | (49,6) | (60,1) | (56,0) |
| Opções de Compra/Venda de investidas (estimado) | 96,8 | 98,2 | 98,2 | 129,3 | 12,9 |
| Dívida Líquida Ajustada | 2.907,4 | 2.644,3 | 2.766,9 | 2.946,3 | 3.529,5 |
| Dívida Líquida / EBITDA | 1,2x | 1,0x | 1,1x | 1,1x | 1,3x |

Encerramos o 2T24 com uma dívida líquida ajustada de R\$ 3.529,5 milhões, correspondente a um índice de alavancagem de 1,3x o EBITDA ajustado dos últimos 12 meses, em que pese o pico sazonal de capital de giro. Nossa dívida líquida ajustada leva em consideração R\$ 523,5 milhões em recebíveis descontados, R\$ 56,0 milhões em antecipações a fornecedores e R\$ 12,9 milhões em obrigações relacionadas a opções de compra/venda de fatias remanescentes em empresas investidas.

Ao final do trimestre, nosso endividamento bruto totalizou R\$ 3.418,7 milhões, dos quais 93,4% correspondem à emissão de Debêntures e Certificados de Recebíveis Imobiliários (CRIs) e 6,6% à outras linhas de crédito. Do endividamento total, 88% é de longo prazo e 12% de curto prazo. Encerramos o trimestre com uma posição de caixa total (caixa e aplicações financeiras) de R\$ 369,7 milhões.

↔ **RETORNO TOTAL AO ACIONISTA**

Valorização da ação



Nossa ação se desvalorizou em 6,2% no 2T24, desvalorização 2,9 pp maior vs. os 3,3% do IBOVESPA. No período, o volume financeiro diário médio (ADTV) foi de R\$ 166 milhões.

Desde o IPO da Drogasil em junho de 2007, registramos uma valorização acumulada de 2.193% em comparação à valorização de apenas 128% registrada pelo IBOVESPA. Incluindo o pagamento de juros sobre o capital próprio e de dividendos, isto equivaleu a um retorno médio anual ao acionista de 21,0%.

Considerando o IPO da Raia, em dezembro de 2010, a valorização acumulada no período foi de 817% em comparação a um crescimento de 82% do IBOVESPA. Incluindo as distribuições aos acionistas, isto equivaleu a um retorno médio anual de 18,3%.

IFRS-16

Desde 2019, nossas demonstrações financeiras são preparadas de acordo com o IFRS 16. Para preservar a comparabilidade histórica, os valores deste relatório são apresentados sob a ótica da norma antiga, o IAS 17, que acreditamos melhor representar a realidade econômica do nosso negócio.

As Demonstrações Financeiras em IAS 17 e IFRS 16 também estão disponíveis em nosso site ri.rdsaude.com.br, na seção de Planilhas de Resultados.

| Demonstração do Resultado (R\$ milhões) | 2T24 | | Reclassificação |
|--|------------------|------------------|------------------------|
| | IAS 17 | IFRS 16 | Δ 2T24 |
| Receita Bruta de Vendas | 10.402,6 | 10.402,6 | 0,0 |
| Lucro Bruto | 2.932,0 | 2.932,0 | 0,0 |
| Margem Bruta | 28,2% | 28,2% | 0,0 pp |
| Despesas de Venda | (1.789,4) | (1.503,4) | 286,0 |
| Despesas Gerais & Administrativas | (318,2) | (316,4) | 1,8 |
| Total Despesas | (2.107,6) | (1.819,7) | 287,8 |
| % da Receita Bruta | 20,3% | 17,5% | (2,8 pp) |
| EBITDA Ajustado | 824,4 | 1.112,3 | 287,8 |
| % da Receita Bruta | 7,9% | 10,7% | 2,8 pp |
| Despesas / (Rec.) Não Recorrentes | (12,4) | (9,4) | 3,0 |
| Depreciação e Amortização | (223,1) | (448,3) | (225,2) |
| Resultado Financeiro | (142,7) | (238,1) | (95,4) |
| Resultado MEP / Incorporação | (0,5) | (0,6) | (0,1) |
| IR / CSL | (97,3) | (87,2) | 10,1 |
| Lucro Líquido | 348,4 | 328,7 | (19,7) |
| % da Receita Bruta | 3,3% | 3,2% | (0,1 pp) |

| Balanco Patrimonial (R\$ milhões) | 2T24 | | Reclassificação |
|--|-----------------|-----------------|------------------------|
| | IAS 17 | IFRS 16 | Δ 2T24 |
| Ativo | 16.962,9 | 20.705,5 | 3.742,6 |
| Ativo Circulante | 11.949,8 | 11.949,8 | 0,0 |
| Ativo Não Circulante | 5.013,1 | 8.755,7 | 3.742,6 |
| Imposto de Renda e Contrib. Social Diferidos | 75,2 | 166,7 | 91,5 |
| Outros Créditos | 11,0 | 10,5 | (0,4) |
| Direito de uso em arrendamento | 0,0 | 3.651,6 | 3.651,6 |
| Passivo e Patrimônio Líquido | 16.962,9 | 20.705,5 | 3.742,6 |
| Passivo Circulante | 6.999,3 | 7.900,2 | 900,9 |
| Arrendamentos Financeiros a Pagar | 0,0 | 909,7 | 909,7 |
| Outras Contas a Pagar | 361,7 | 352,9 | (8,8) |
| Não Circulante | 3.442,5 | 6.615,3 | 3.172,7 |
| Arrendamentos Financeiros a Pagar | 0,0 | 3.251,6 | 3.251,6 |
| Imposto de Renda e Contrib. Social Diferidos | 78,8 | 0,0 | (78,8) |
| Patrimônio Líquido | 6.521,1 | 6.190,1 | (331,0) |
| Reservas de Lucros | 1.871,2 | 1.577,4 | (293,8) |
| Lucros Acumulados | 404,9 | 367,8 | (37,1) |
| Participação de Não Controladores | 13,6 | 13,5 | (0,1) |

| Fluxo de Caixa (R\$ milhões) | 2T24 | | Reclassificação |
|-----------------------------------|----------------|----------------|-----------------|
| | IAS 17 | IFRS 16 | Δ 2T24 |
| EBIT Ajustado | 601,3 | 664,0 | 62,7 |
| Despesas não recorrentes | (12,4) | (9,4) | 3,0 |
| Imposto de renda (34%) | (187,6) | (210,0) | (22,3) |
| Depreciação | 222,2 | 448,3 | 226,1 |
| Despesas com Aluguel | 0,0 | (290,9) | (290,9) |
| Outros Ajustes | 9,0 | 30,4 | 21,4 |
| Recursos das operações | 595,4 | 595,4 | 0,0 |
| Fluxo de caixa operacional | (28,7) | (28,7) | 0,0 |
| Investimentos | (274,6) | (274,6) | 0,0 |
| Fluxo de caixa livre | (303,4) | (303,4) | 0,0 |
| Fluxo de caixa total | (583,2) | (583,2) | 0,0 |

*Inclui ajustes para recebíveis descontados.

**Inclui ajuste de AVP.

***Exclui ajuste de AVP.

TELECONFERÊNCIA DE RESULTADOS

**07 de agosto de 2024 às 10h00 (horário de Brasília),
com tradução simultânea para o inglês.**

Link de acesso

<https://www.resultadosrdsaude.com.br/>

Para mais informações, entre em contato com o departamento de Relações com Investidores: ri@rdsaude.com.br

| Demonstração do Resultado Consolidado Ajustado | 2T23 | 2T24 |
|--|--------------------|--------------------|
| (em milhares de R\$) | Reclassificado | |
| Receita bruta de vendas e serviços | 9.013.830 | 10.402.635 |
| Deduções | (581.162) | (715.415) |
| Receita líquida de vendas e serviços | 8.432.668 | 9.687.220 |
| Custo das mercadorias vendidas | (5.832.248) | (6.755.221) |
| Lucro bruto | 2.600.421 | 2.931.999 |
| Despesas | | |
| Com vendas | (1.543.981) | (1.789.368) |
| Gerais e administrativas | (288.814) | (318.198) |
| Despesas operacionais | (1.832.796) | (2.107.566) |
| EBITDA | 767.625 | 824.433 |
| Depreciação e Amortização | (194.595) | (223.099) |
| Lucro operacional antes do resultado financeiro | 573.030 | 601.334 |
| Despesas financeiras | (246.784) | (248.526) |
| Receitas financeiras | 100.245 | 105.838 |
| Despesas / Receitas Financeiras | (146.539) | (142.689) |
| Equivalência Patrimonial | (837) | (527) |
| Lucro antes do IR e da contribuição social | 425.654 | 458.119 |
| Imposto de renda e contribuição social | (76.430) | (101.529) |
| Lucro líquido do exercício | 349.225 | 356.590 |

| Demonstração do Resultado Consolidado | 2T23 | 2T24 |
|--|--------------------|--------------------|
| (em milhares de R\$) | Reclassificado | |
| Receita bruta de vendas e serviços | 9.013.830 | 10.402.635 |
| Deduções | (581.162) | (715.415) |
| Receita líquida de vendas e serviços | 8.432.668 | 9.687.220 |
| Custo das mercadorias vendidas | (5.832.248) | (6.755.221) |
| Lucro bruto | 2.600.421 | 2.931.999 |
| Despesas | | |
| Com vendas | (1.543.981) | (1.789.368) |
| Gerais e administrativas | (288.814) | (318.198) |
| Outras despesas operacionais, líquidas | 21.105 | (12.406) |
| Despesas operacionais | (1.811.691) | (2.119.972) |
| EBITDA | 788.729 | 812.027 |
| Depreciação e Amortização | (194.595) | (223.099) |
| Lucro operacional antes do resultado financeiro | 594.134 | 588.928 |
| Despesas financeiras | (246.784) | (248.526) |
| Receitas financeiras | 100.245 | 105.838 |
| Despesas / Receitas Financeiras | (146.539) | (142.689) |
| Equilavência Patrimonial | (837) | (527) |
| Lucro antes do IR e da contribuição social | 446.759 | 445.712 |
| Imposto de renda e contribuição social | (83.605) | (97.311) |
| Lucro líquido do exercício | 363.154 | 348.401 |

| Ativo (R\$ milhares) | 2T23 | 2T24 |
|--|-------------------|-------------------|
| Caixa e Equivalentes de Caixa | 345.309 | 369.660 |
| Aplicações Financeiras | 25.126 | - |
| Clientes | 2.066.982 | 2.910.131 |
| Estoques | 6.627.088 | 7.693.557 |
| Tributos a Recuperar | 415.125 | 323.992 |
| Outras Contas a Receber | 313.960 | 515.502 |
| Despesas Antecipadas | 102.146 | 134.643 |
| Depósitos Judiciais | - | 2.334 |
| Ativo Circulante | 9.895.736 | 11.949.819 |
| Depósitos Judiciais | 132.501 | 243.988 |
| Tributos a Recuperar | 115.840 | 253.203 |
| Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos | 24.067 | 75.242 |
| Outros Créditos | 6.523 | 10.953 |
| Investimentos | 2.829 | 9.755 |
| Imobilizado | 2.276.261 | 2.475.944 |
| Intangível | 1.814.232 | 1.943.991 |
| Ativo Não Circulante | 4.372.253 | 5.013.076 |
| TOTAL ATIVO | 14.267.989 | 16.962.895 |
| Passivo e Patrimônio Líquido (R\$ milhares) | 2T23 | 2T24 |
| Fornecedores | 4.105.650 | 4.897.662 |
| Empréstimos e Financiamentos | 569.822 | 415.442 |
| Salários e Encargos Sociais | 626.385 | 716.546 |
| Impostos, Taxas e Contribuições | 310.176 | 411.332 |
| Dividendo e Juros Sobre o Capital Próprio | 160.560 | 134.047 |
| Provisão para Demandas Judiciais | 52.139 | 62.590 |
| Outras Contas a Pagar | 319.987 | 361.657 |
| Passivo Circulante | 6.144.719 | 6.999.277 |
| Empréstimos e Financiamentos | 1.833.783 | 3.003.280 |
| Provisão para Demandas Judiciais | 57.650 | 261.940 |
| Imposto de Renda e Contribuição Social Diferidos | 140.180 | 78.824 |
| Outras Obrigações | 229.386 | 98.471 |
| Passivo Não Circulante | 2.260.999 | 3.442.516 |
| Capital Social | 4.000.000 | 4.000.000 |
| Reservas de Capital | 125.746 | 157.623 |
| Reserva de Reavaliação | 11.273 | 11.148 |
| Reservas de Lucros | 1.281.229 | 1.871.215 |
| Lucros Acumulados | 377.272 | 404.935 |
| Ajustes de Avaliação Patrimonial | (3.148) | 62.571 |
| Participação de Não Controladores | 69.899 | 13.611 |
| Patrimônio Líquido | 5.862.271 | 6.521.103 |
| TOTAL PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO | 14.267.989 | 16.962.895 |

| Demonstrações dos Fluxos de Caixa (R\$ milhares) | 2T23 | 2T24 |
|--|------------------|------------------|
| Lucro antes do Imposto de Renda e da Contribuição Social | 353.338 | 348.405 |
| Ajustes | | |
| Depreciações e amortizações | 195.201 | 222.168 |
| Plano de remuneração com ações restritas, líquido | 9.803 | 11.713 |
| Juros sobre opção de compra de ações adicionais | 2.089 | 1.348 |
| Resultado na venda ou baixa do ativo imobilizado e intangível | (7.138) | 1.817 |
| Provisão (reversão) para demandas judiciais | 18.162 | 23.920 |
| Provisão (reversão) para perdas no estoque | 13.579 | 3.907 |
| Provisão (reversão) para créditos de liquidação duvidosa | 1.070 | 6.337 |
| Provisão (reversão) para encerramento de lojas | (4.361) | (1.130) |
| Despesas de juros | 80.314 | 87.982 |
| Amortizações do custo de transação de financiamentos | 1.027 | (166) |
| Resultado de Equivalência Patrimonial | 837 | 588 |
| Ganho adquirido em combinação de negócio | - | 59.708 |
| | 663.921 | 766.597 |
| Variações nos ativos e passivos | | |
| Clientes e outras contas a receber | 560.478 | 47.459 |
| Estoques | 150.415 | (20.144) |
| Outros ativos circulantes | 13.128 | (14.740) |
| Ativos no realizável a longo prazo | (18.765) | (17.448) |
| Fornecedores | (999.708) | (699.889) |
| Salários e encargos sociais | 100.078 | 111.590 |
| Impostos, taxas e contribuições | 21.877 | 41.139 |
| Outras Obrigações | (851) | (50.337) |
| Aluguéis a pagar | 220 | 4.404 |
| Caixa proveniente das operações | 490.793 | 168.631 |
| Juros pagos | (61.502) | (56.007) |
| Imposto de renda e contribuição social pagos | - | (55.078) |
| Demandas judiciais pagas | (18.635) | (20.648) |
| Caixa líq. proveniente das (aplicado nas) atividades operacionais | 410.656 | 36.898 |
| Fluxos de caixa das atividades de investimentos | | |
| Aquisições de imobilizado e intangível | (316.220) | (271.720) |
| Recebimentos por vendas de imobilizados | - | 71 |
| Caixa da empresa incorporada | (1.445) | - |
| Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos | (317.665) | (271.649) |
| Fluxos de caixa das atividades de financiamentos | | |
| Empréstimos e financiamentos tomados | 173.345 | 600.000 |
| Pagamentos de empréstimos e financiamentos | (65.785) | (53.000) |
| Juros sobre capital próprio e dividendo pagos | (226.509) | (237.370) |
| Aquisição participação em controlada, sem mudar controle | - | (117.817) |
| Caixa líquido proveniente das atividades de financiamentos | (118.949) | 191.813 |
| Caixa e equivalentes de caixa no início do exercício | 371.267 | 412.598 |
| Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa | (25.958) | (42.938) |
| Caixa e equivalentes de caixa no fim do exercício | 345.309 | 369.660 |