

Apresentação de Resultados – 3T13 8 de novembro de 2013



Aviso Legal



Esta apresentação contém certas declarações futuras e informações relacionadas à Companhia que refletem as visões atuais e/ou expectativas da Companhia e de sua administração com respeito à sua performance, seus negócios e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possua previsão, indicação ou estimativas e projeções sobre resultados futuros, performance ou objetivos, bem como palavras como "acreditamos", "antecipamos", "esperamos", "estimamos", "projetamos", entre outras palavras com significado semelhante. Referidas declarações prospectivas estão sujeitas a riscos, incertezas e eventos futuros. Advertimos os investidores que diversos fatores importantes fazem com que os resultados efetivos diferenciem-se de modo relevante de tais planos, objetivos, expectativas, projeções e intenções expressadas nesta apresentação. Em nenhuma circunstância, nem a Companhia, nem suas subsidiárias, conselheiros, diretores, agentes ou funcionários serão responsáveis perante terceiros (incluindo investidores) por qualquer decisão de investimento tomada com base nas informações e declarações presentes nesta apresentação, ou por qualquer dano dela resultante, correspondente ou específico.

O mercado e as informações de posição competitiva, incluindo projeções de mercado citadas ao longo desta apresentação, foram obtidas por meio de pesquisas internas, pesquisas de mercado, informações de domínio público e publicações empresariais. Apesar de não termos razão para acreditar que qualquer dessas informações ou relatórios sejam imprecisos em qualquer aspecto relevante, não verificamos independentemente a posição competitiva, posição de mercado, taxa de crescimento ou qualquer outro dado fornecido por terceiros ou outras publicações da indústria. A Companhia, os agentes de colocação e os coordenadores não se responsabilizam pela veracidade de tais informações.

Esta apresentação e seu conteúdo são informações de propriedade da Companhia e não podem ser reproduzidas ou circuladas, parcial e ou totalmente, sem o prévio consentimento por escrito da Companhia.

Destaques do Período



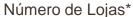
- Lojas: 931 lojas em operação (abertura de 29 lojas e 6 fechamentos)
- Receita Bruta: R\$ 1,7 bilhão, crescimento de 15,9% (9,9% mesmas lojas)
- Margem Bruta: 26,8% da receita bruta, crescimento de 0,6 ponto percentual
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 90,8 milhões, um incremento de 11,9%, 5,4% de margem EBITDA
- Lucro Líquido Ajustado: R\$ 42,6 milhões, 2,5% de margem líquida
- Fluxo de Caixa: R\$ 57,7 milhões de fluxo de caixa livre e R\$ 57,9 de geração total



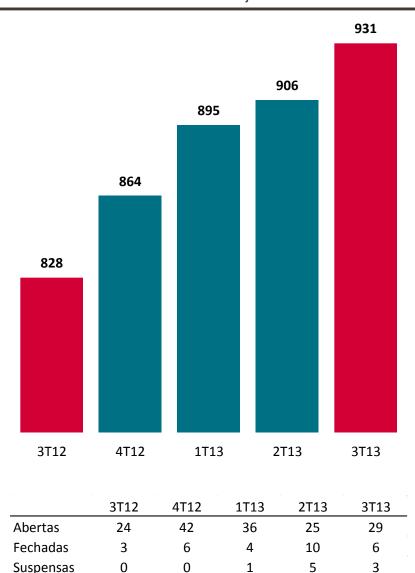


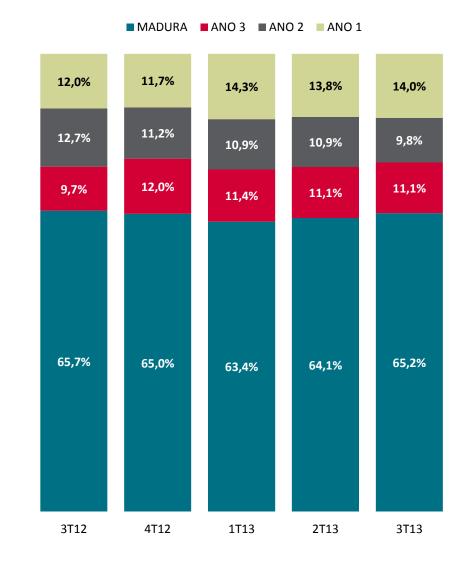
Abrimos 29 lojas, fechamos 6 e suspendemos 2 lojas líquidas. 34,8% do nosso portfólio de lojas encontra-se em estágio de maturação





Distribuição Etária do Portfólio de Lojas





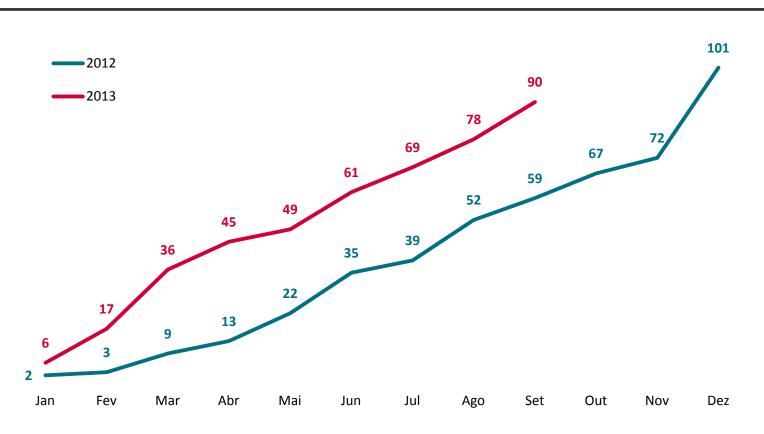
Suspensas

^{*} Não inclui as lojas temporariamente suspensas para troca de bandeira.

Já abrimos 90 lojas nos 9M13, em linha para o cumprimento do *guidance* de 130 aberturas brutas em 2013



Aberturas Acumuladas

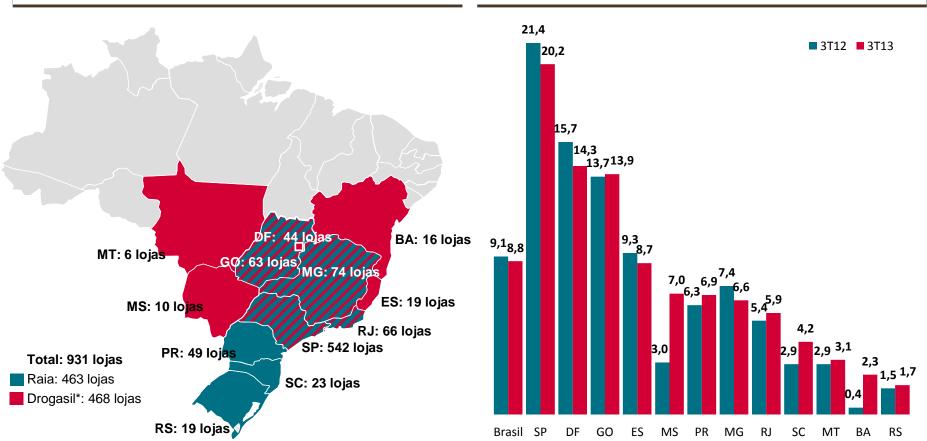


O market share foi distorcido pelo aumento da base de informantes do IMS. Considerando a mesma base de 2012, teríamos ganho 0,2 ponto percentual





Participação de Mercado (Set/13)



DISTRIBUIÇÃO DO MERCADO FARMACÊUTICO POR ESTADO (ÚLTIMOS 12 MESES)												
Brasil	SP	DF	GO	ES	MS	PR	MG	RJ	SC	MT	ВА	RS
100,0%	27,2%	2,6%	3,5%	1,9%	1,2%	6,0%	10,4%	12,5%	3,8%	1,3%	4,8%	7,2%

6

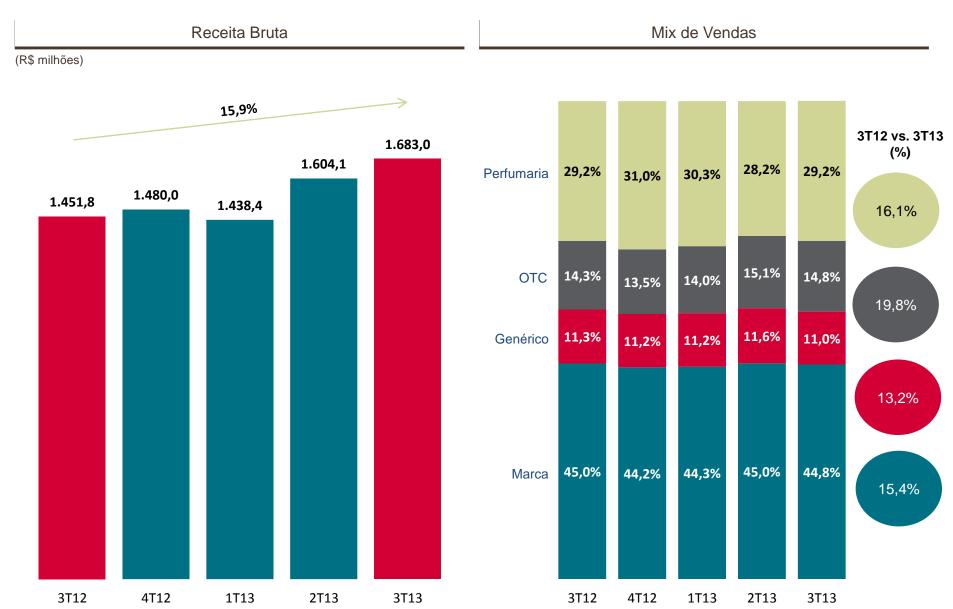
Registramos um crescimento de 15,9%, com 9,9% nas mesmas lojas e 4,9% nas lojas maduras. Excluindo as lojas fechadas e suspensas o crescimento seria de 18,1%



Crescimento – Mesmas Lojas Crescimento – Venda Total Crescimento – Lojas Maduras 19,7% 18,2% | 17,8% 16,6% 15,9% 14,9% 11,8% 11,6% 11,2% 10,2% 9,9% 10,3% 9,1% 8,1% 7,2% 7,0% 5,7% 5,3% 5,2% 2,2% 2011 2012 3T12 4T12 1T13 2T13 3T13 2011 2012 3T12 4T12 1T13 2T13 3T13 2011 2012 3T12 4T12 1T13 2T13 3T13

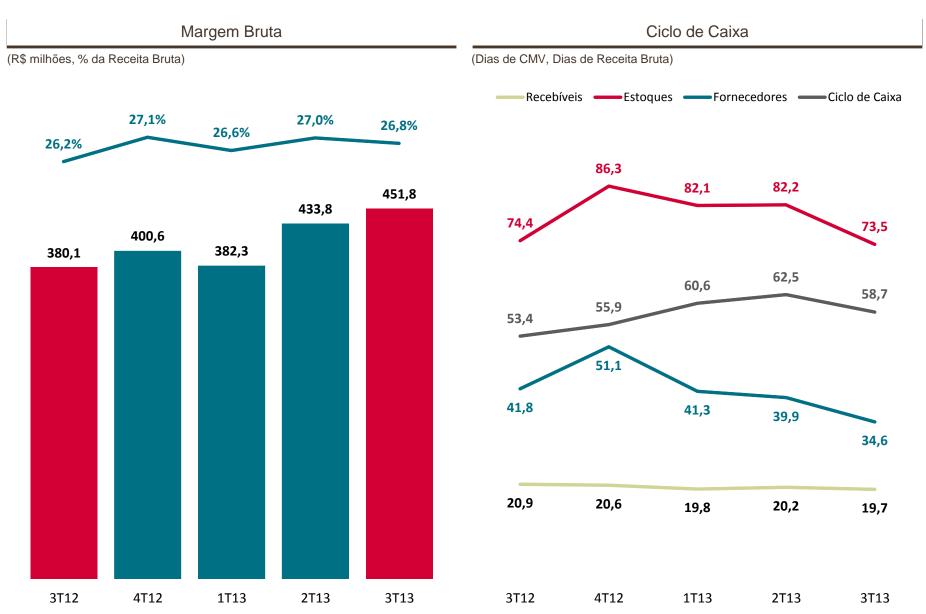
OTC foi o destaque do trimestre. Genéricos perderam 0,3 p.p. no mix de vendas devido à problemas logísticos com um dos nossos maiores fornecedores





A base de comparação fraca do ano anterior melhora a margem bruta. O ciclo de caixa aumentou em 5,3 dias, com redução em relação aos trimestres anteriores





Pessoal (0,2 p.p.), aluguéis (0,1 p.p.), logística (0,1 p.p.) e marketing (0,2 p.p.) aumentaram as despesas com vendas. O G&A ficou em linha com o ano anterior

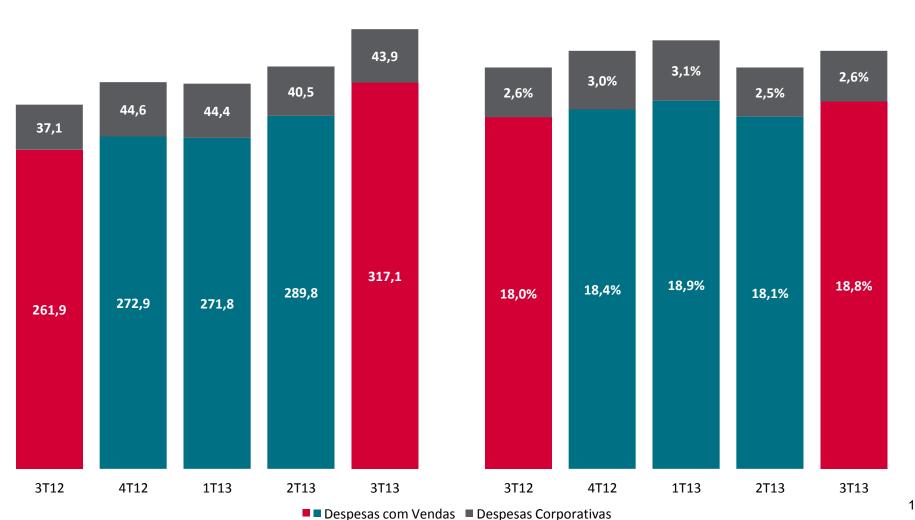


Despesas Operacionais

Despesas Operacionais

(R\$ milhões)

(% da Receita Bruta)

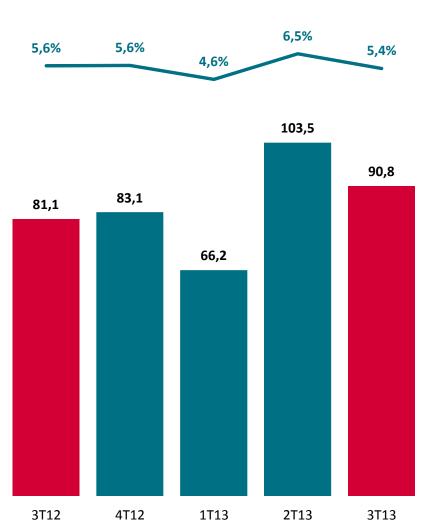


Com a baixa performance de vendas nas lojas maduras, o aumento de despesas (0,8 p.p.) superou a melhora na margem bruta (0,6 p.p.), diminuindo a margem EBITDA



EBITDA Ajustado

(R\$ milhões, % da Receita Bruta)



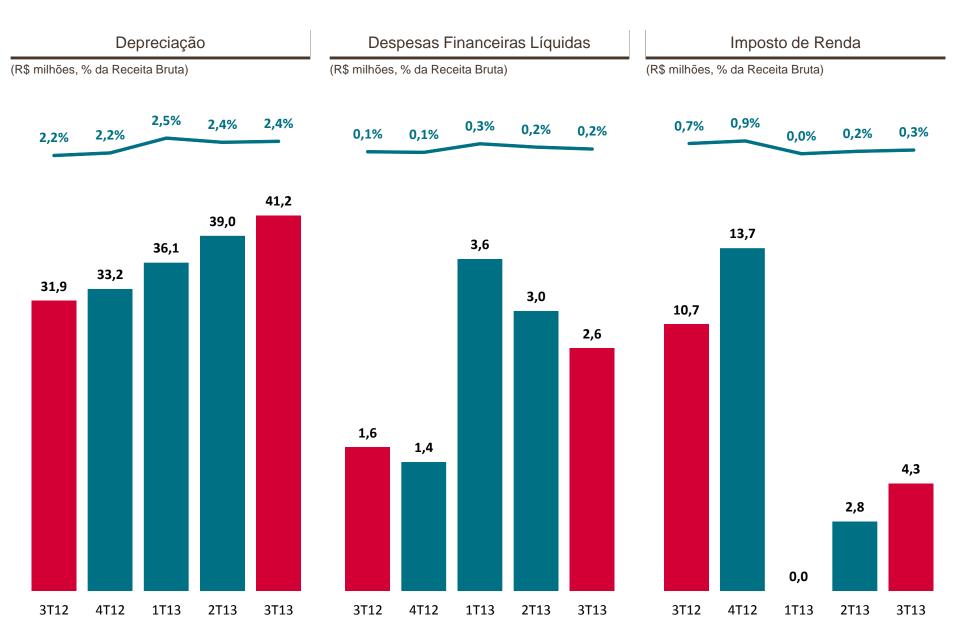
841* lojas no final do 4T12: (performance no 3T13)

- R\$ 1,6 bilhão em Receita Bruta
- R\$ 100,2 milhões de EBITDA
- Margem EBITDA de 6,2%

^{* 864} lojas ao final do ano menos 23 lojas encerradas ou suspensas

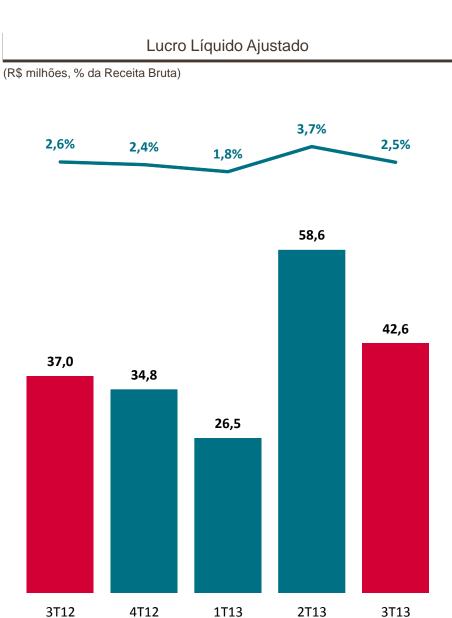
O aumento da depreciação e das despesas financeiras líquidas foram compensados pelo benefício fiscal da amortização do ágio





A redução do IR compensou a margem EBITDA mais baixa e os aumentos na depreciação e nas despesas financeiras





As despesas não recorrentes somaram R\$ 20,2 milhões no 3T13 e geraram um benefício fiscal de R\$ 6,9 milhões



		Despesas			Lucro
<u>Ajustes</u>	Lucro Bruto	Operac.	EBITDA	IR	Líquido
(R\$ milhões)					
Despesas de Integração		(12,3)	(12,3)	4,2	(8,1)
Assessoria Contábil e Jurídica		(0,5)	(0,5)	0,2	(0,3)
Consultoria		(0,7)	(0,7)	0,2	(0,5)
Encerramento de Lojas		(4,4)	(4,4)	1,5	(2,9)
Farmácia Popular		(2,2)	(2,2)	0,8	(1,5)
Rescisões/Compensações		(4,5)	(4,5)	1,5	(3,0)
Despesas de Anos Anteriores		(7,8)	(7,8)	2,7	(5,2)
Impostos de Outros Exercícios		(2,0)	(2,0)	0,7	(1,3)
Desoneração da Folha		(5,9)	(5,9)	2,0	(3,9)
Total	0,0	(20,2)	(20,2)	6,9	(13,3)

Encerramento de Lojas: baixa de ativos e despesas de fechamento de 10 lojas

Rescisões/Compensações: mudança do CEO

Desoneração da Folha: reconstituição da provisão de INSS

Tivemos um fluxo de caixa livre negativo de R\$ 25,6 milhões nos 9M13. O fluxo de caixa operacional praticamente financiou os investimentos no período

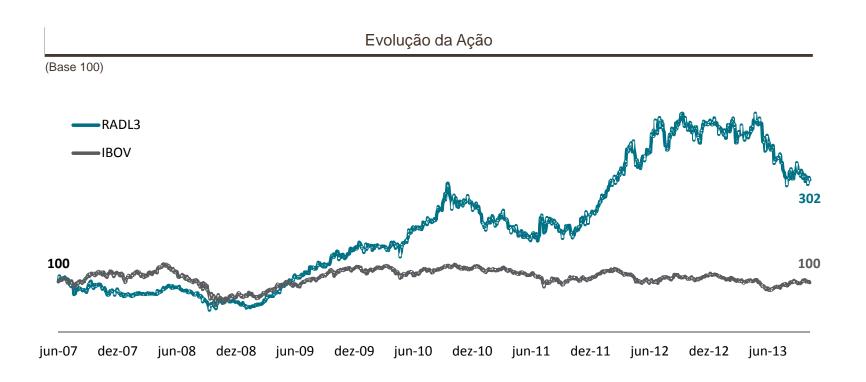


Fluxo de Caixa	3T13	3T12	9M13	9M12
(R\$ milhões)				
LAJIR Ajustado	49,6	49,3	144,1	151,6
Despesas Extraordinárias	(20,2)	(3,5)	(34,0)	(14,4)
Imposto de Renda (34%)	(10,0)	(15,6)	(37,4)	(46,6)
Benefício da Amort. do Ágio	10,9	-	19,1	-
Depreciação	41,2	31,9	116,3	91,2
Outros Ajustes	(4,4)	1,8	10,2	22,4
Recursos das Operações	67,1	63,9	218,3	204,1
Ciclo de Caixa*	30,4	103,1	(121,4)	(158,8)
Recuperação de ICMS	10,1	23,5	40,3	43,2
Outros	13,5	(29,3)	12,5	(51,8)
Fluxo de Caixa Operacional	121,1	161,3	149,7	36,5
Investimentos	(63,4)	(56,6)	(175,3)	(144,9)
Fluxo de Caixa Livre	57,7	104,7	(25,6)	(108,4)
JSCP	-	(0,1)	(13,0)	(12,7)
Resultado Financeiro	(2,6)	(1,6)	(9,3)	(1,1)
IR (Benefício fiscal sobre result. fin. e JSCP)	2,8	5,5	11,6	14,0
Fluxo de Caixa Total	57,9	108,5	(36,2)	(108,2)

^{*} Ciclo de Caixa inclui a variação de contas a receber, estoques e fornecedores

Desde o IPO da Drogasil tivemos um retorno médio anual de 17,0% e de 18,0% desde o IPO da Raia





Número de Ações (mil)	330.386
Valor da Ação - 6/11 (R\$)	16,90
Valor de Mercado (R\$ bilhões)	5,6
Volume Financeiro Médio 3T13 (R\$ milhões)	26,7