

São Paulo, 04 de agosto de 2026. A RD Saúde (Raia Drogasil S.A. – B3: RADL3) anuncia seus resultados referentes ao 2º trimestre de 2026 (2T26). As demonstrações financeiras individuais e consolidadas da Companhia para os exercícios findos em 30 de junho de 2026 e de 2025 foram preparadas de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, que compreendem as normas da Comissão de Valores Mobiliários (CVM), as Normas Brasileiras de Contabilidade Técnica – Geral (NBC TG) e os pronunciamentos do Comitê de Pronunciamentos Contábeis (CPC) e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (International Financial Reporting Standards – IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board – IASB, e evidenciam todas as informações relevantes próprias das demonstrações financeiras, e somente elas, as quais estão consistentes com as utilizadas pela Administração na sua gestão. Estes demonstrativos são apresentados em Reais, e todas as taxas de crescimento, a menos que seja afirmado o contrário, referem-se ao mesmo período do ano anterior.

IFRS 16: Nossas demonstrações financeiras são preparadas em conformidade com o IFRS 16. Para melhor representar a realidade econômica do negócio, os números deste relatório consideram o padrão pré-IFRS 16 com uma reconciliação em capítulo dedicado neste documento.

DESTAQUES:

- **FARMÁCIAS:** 3.687 unidades em operação, com 76 aberturas e 3 encerramentos no trimestre;
- **RECEITA BRUTA:** R\$ 12,8 BI, +18,3% e MSSS de +10,9%, +8,1 pp acima da CMED;
- **MARKET SHARE:** 19,7% de participação nacional, +1,7 pp com ganhos em todas as regiões;
- **DIGITAL:** R\$ 3,9 BI, +52,2% no período e participação de 31,0%;
- **EBITDA AJUSTADO:** R\$ 1,0 BI, +17,9% e margem estável de 8,0%;
- **LUCRO LÍQ. AJUSTADO (COM 4BIO)*:** R\$ 433 MM, +7,4% e margem de 3,4% (-0,3 pp);
- **FLUXO DE CAIXA:** Fluxo de caixa livre positivo de R\$ 550 MM, R\$ 1.190 MM de geração total incl. 4Bio;
- **ALAVANCAGEM FINANCEIRA:** 0,8x ND/EBITDA, redução de 0,5x a/a.

* Inclui os efeitos da tributação das subvenções para investimentos, conforme a Lei 14.789/2023

RADL3

R\$ 18,85/ação

Fechamento: 03/ago/26

VALOR DE MERCADO

R\$ 33,0 bilhões

TOTAL DE AÇÕES

1.752.367.344

CONTATOS RI:

Flávio Correia

André Stolfi

Victor Torres

Felipe Correa

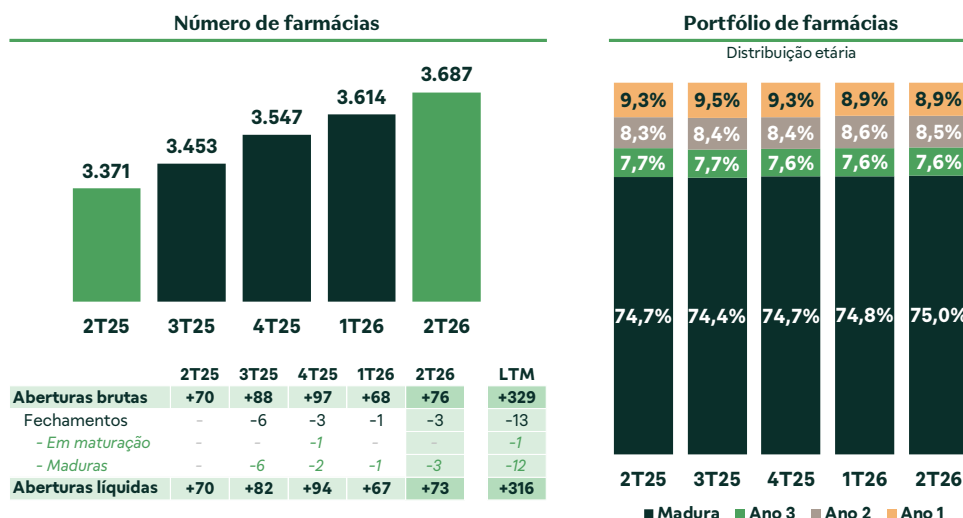
ri.rdsaude.com.br

ri@rdsaude.com.br

Sumário novo consolidado (ex-4Bio)

Em R\$ mil	2T25	3T25	4T25	1T26	2T26
# de farmácias	3.371	3.453	3.547	3.614	3.687
Aberturas orgânicas	70	88	97	68	76
Fechamentos	-	(6)	(3)	(1)	(3)
# de funcionários	67.114	69.860	73.388	75.190	75.594
# de farmacêuticos	13.734	13.981	14.377	14.965	15.199
# de atendimentos (mil)	110.733	111.543	114.731	111.849	119.305
# de clientes ativos (MM)	50,3	51,0	51,7	52,3	52,8
Receita bruta	10.803.986	11.347.942	12.186.767	11.979.521	12.777.743
Crescimento (a/a)	+13,1%	+15,5%	+22,3%	+20,4%	+18,3%
Lucro bruto	3.133.833	3.257.291	3.508.601	3.392.636	3.696.071
% da receita bruta	29,0%	28,7%	28,8%	28,3%	28,9%
EBITDA ajustado	862.980	892.592	924.318	820.786	1.017.348
% da receita bruta	8,0%	7,9%	7,6%	6,9%	8,0%
Lucro líq. aj. (com 4Bio)	402.744	401.986	361.654	299.752	432.729
% da receita bruta	3,7%	3,5%	3,0%	2,5%	3,4%
Fluxo de caixa livre	(60.837)	615.609	(466.520)	284.869	549.989

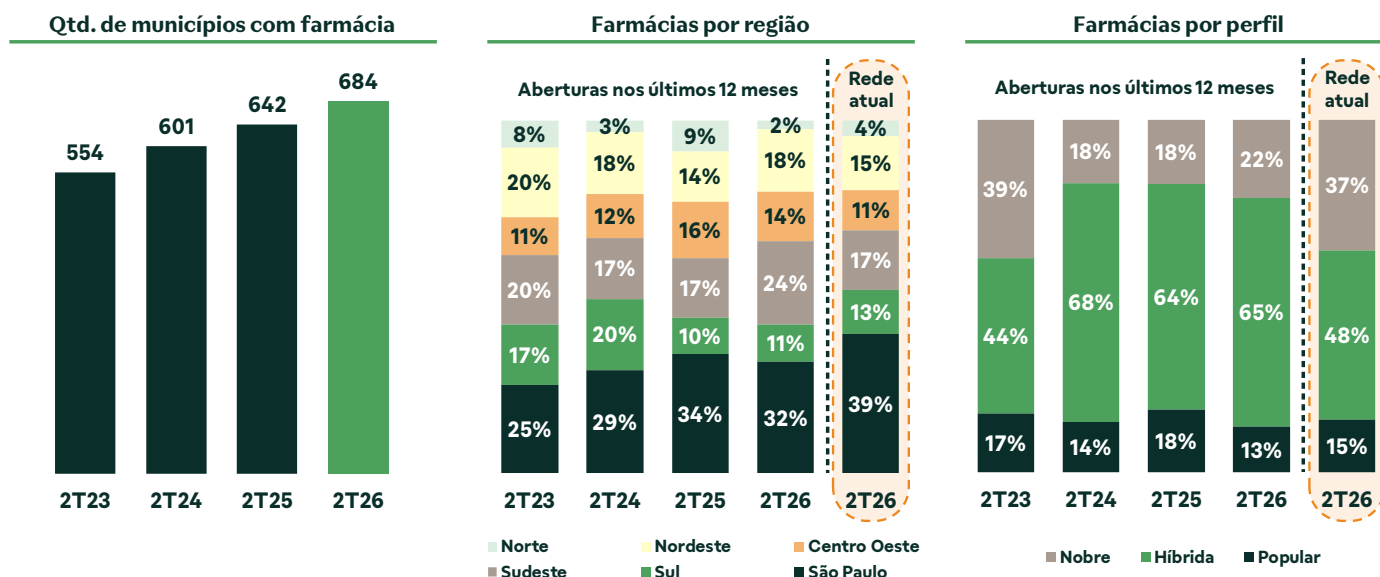
EXPANSÃO DA REDE



Encerramos o 2T26 com um total de 3.687 farmácias em operação, inaugurando 76 novas unidades no trimestre e 329 nos últimos 12 meses (LTM). Reafirmamos nosso guidance de 330 a 350 aberturas brutas para 2026.

Encerramos 3 farmácias no 2T26, acumulando 13 LTM com apenas 1 fechando durante o período de maturação. Isso equivale a uma taxa de erro de 0,3% das aberturas LTM, fruto da assertividade do processo de expansão orgânica da rede. Os demais 12 encerramentos LTM foram de farmácias com média de 13 anos de operação, resultantes da otimização do portfólio. Esses fechamentos transferem vendas para outras unidades próximas, liberam ativos para realocação e reduzem custos fixos, beneficiando assim o EBITDA e o ROIC da Companhia.

Ao final do 2T26, um total de 25,0% das farmácias RD Saúde ainda se encontrava em fase de maturação, sem ter alcançado todo o potencial de receita e rentabilidade.

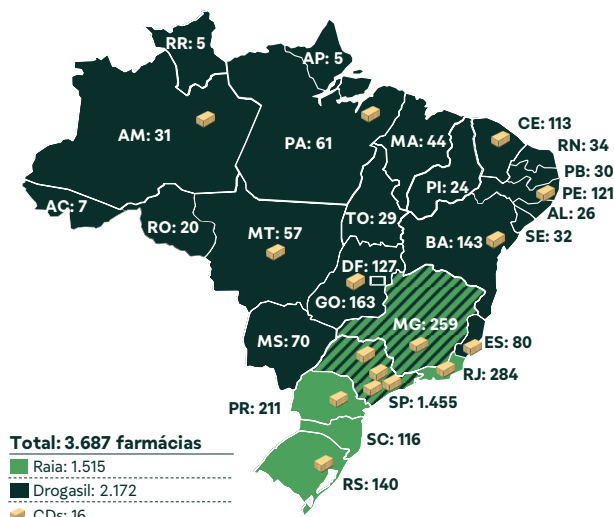


Nossa expansão continua diversificando nossa rede de farmácias, tanto geograficamente quanto demograficamente. Estendemos nossa presença para 684 cidades em todos os estados, +42 vs. o ano anterior, uma capilaridade única no varejo brasileiro sob gestão direta.

Mantivemos um ritmo consistente de expansão em São Paulo, nosso principal mercado, acumulando 32% do nosso plano de expansão do último ano. Mesmo com nossa ampla presença no estado, continuamos identificando oportunidades relevantes e observando desempenho sólido nas lojas recém-inauguradas, reforçando o potencial para avançarmos de maneira rentável em todo o País.

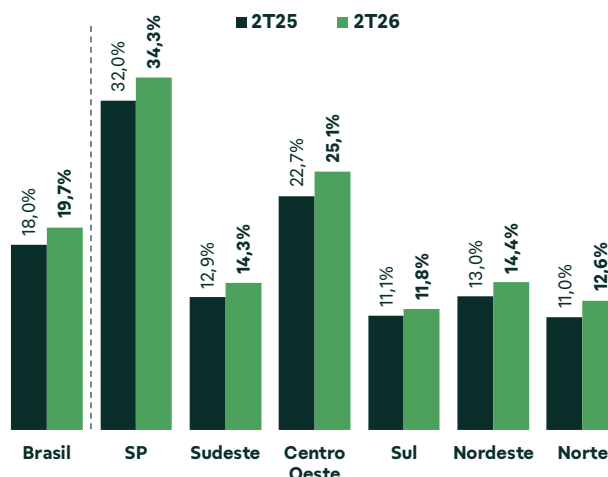
Por fim, a TIR das novas lojas vem se elevando, reflexo da maior assertividade da expansão, com destaque para os ganhos recentes de eficiência obtidos na operação, da omnicanalidade, do avanço dos medicamentos GLP-1, entre outros.

Presença geográfica



Participação de mercado

Varejo, preço consumidor, sell-out + sell-in



Fonte: IQVIA. Sudeste exclui SP.

Nossas 3,7 mil farmácias estão presentes em todos os estados do País e são suportadas por uma rede integrada de 16 centros de distribuição, já incluindo a inauguração em abril do CD de Itupeva/SP. Essa malha logística permite um atendimento diário de mais de 80% das unidades com lead time de até 24h. Como resultado, elevamos o nível de serviço, otimizamos o capital de giro e fortalecemos a eficiência operacional, o que se configura como uma importante vantagem competitiva.

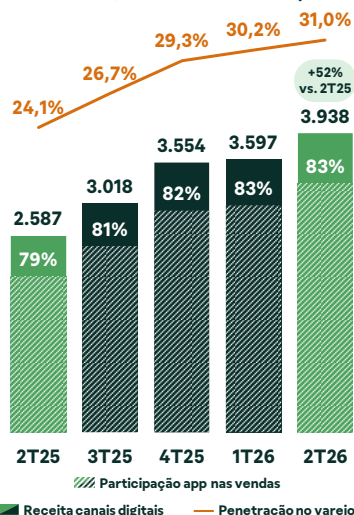
No trimestre, nossa participação de mercado nacional atingiu 19,7%, um forte ganho de +1,7 pp vs. o ano anterior. Além disso, registramos ganhos relevantes em todas as regiões, evidenciando nossa capacidade competitiva nos mais variados contextos e praças. Registramos participações de 34,3% em São Paulo (+2,3 pp), de 14,3% no Sudeste (+1,4 pp), de 25,1% no Centro Oeste (+2,4 pp), de 11,8% no Sul (+0,7 pp), de 14,4% no Nordeste (+1,4 pp) e de 12,6% no Norte (+1,6 pp).

Também obtivemos ganhos expressivos de market share em todas as regiões quando desconsideramos os medicamentos GLP-1 e sua influência positiva na nossa base.

DIGITALIZAÇÃO, SAÚDE E ENGAJAMENTO DO CLIENTE

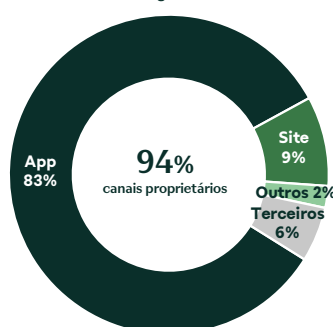
Vendas digitais e penetração

R\$ milhões, % da receita bruta do varejo



Canais de vendas

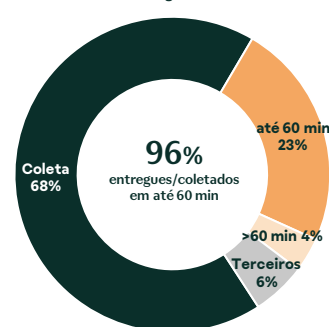
% da receita digital do trimestre



81 de NPS
Avaliação do app
R\$ 14,1 BI
Vendas digitais LTM

Canais de entrega

% da receita digital do trimestre



81 de NPS
Avaliação das entregas
1,1 BI de Acessos
Via apps e site LTM

Seguimos avançando em nossa estratégia digital, fortalecendo ainda mais a relação com o cliente. Nos últimos 12 meses, registramos 1,1 bilhão de acessos aos canais digitais, uma audiência de impacto que potencializa nosso papel na promoção de saúde. Além disso, a digitalização amplifica o gasto por cliente, com os clientes assíduos digitalizados gastando 30% a mais do que a média dos assíduos.

Assim, alcançamos R\$ 3,9 bilhões de receita bruta nos canais digitais no 2T26, o que representa um aumento absoluto de R\$ 1,4 bilhão e um crescimento de +52% em comparação ao 2T25. A participação desses canais atingiu 31,0% do varejo, um avanço de +6,9 pp.

Destacamos o uso crescente dos nossos apps pelos clientes, garantindo que tenham a melhor experiência mobile especializada para jornadas omnicanal em saúde e bem-estar. As vendas digitais através deste canal cresceram +60% vs. o ano anterior, alcançando 83% (+4 pp) de participação nas vendas digitais do trimestre.

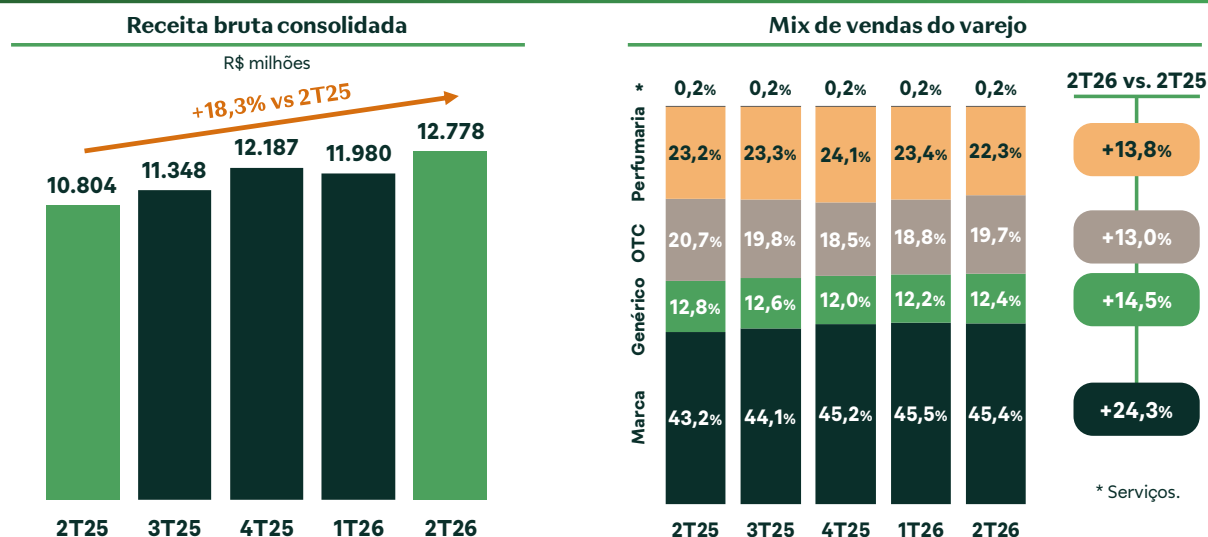
Essa evolução na digitalização dos nossos clientes, aproveitando nossos canais modernos e proprietários, é reflexo da melhoria contínua da experiência mobile e de uma jornada cada vez mais completa e omnicanal em saúde integral. Ela alavanca a capilaridade da nossa rede de farmácias, com 95% da população classe A dentro de um raio de 1,5 km. Essa proximidade crescente, potencializada por nossa expansão orgânica rentável, consiste em outra importante vantagem competitiva ao permitir que 96% das vendas digitais sejam entregues ou coletadas em menos de 60 minutos com alta eficiência econômica.

Uma outra alavanca de diferenciação é a atuação da Stix como ecossistema de fidelização. Em 02 de julho de 2026, concluímos a aquisição dos 67% restantes no capital social da empresa por R\$ 23 milhões, sendo a primeira parcela de R\$ 2,3 milhões paga na data da assinatura do acordo de compra e venda (20/mar/26) e os R\$ 20,7 milhões restantes no fechamento da operação (02/jul/26). A RD Saúde passa a deter 100% do capital social da Stix, encerrando a joint venture até então mantida com o GPA, mas mantendo-o como parceiro no programa. Fundada em 2018, a Stix contava com a participação minoritária de 33,33% da RD Saúde desde 2019.

A Stix atua na estruturação, desenvolvimento, operação e gestão do programa de fidelidade que reúne diversos parceiros e permite o acúmulo, a gestão e o resgate de pontos. A Stix é o maior ecossistema de fidelidade do país, encerrando o 2T26 com mais de 9.000 pontos de venda de parceiros e presença em todos os estados. A coalizão beneficiou 15,0 milhões de clientes ativos nos últimos 12 meses, sendo 6,7 milhões deles navegando em 2 ou mais parceiros. A aquisição da empresa está alinhada à estratégia da RD Saúde de fortalecer iniciativas de fidelização e relacionamento com clientes, ao mesmo tempo em que simplifica a estrutura societária da Stix.

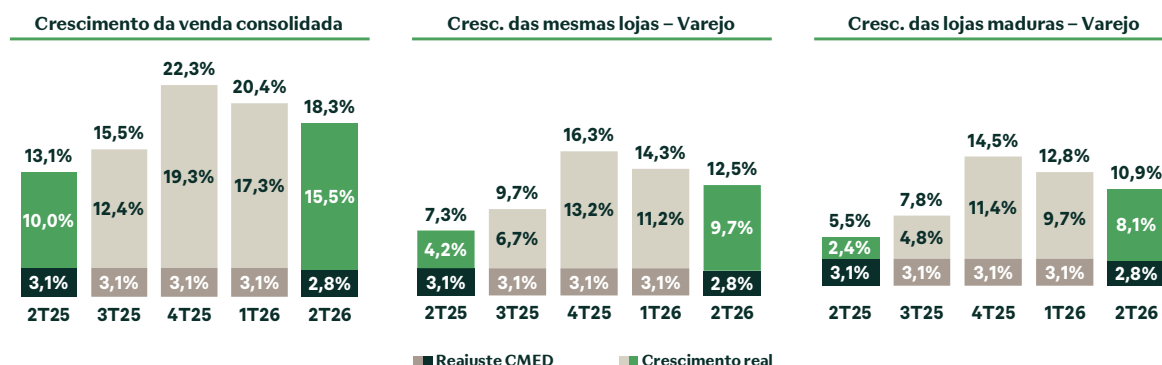
Por fim, seguimos fortalecendo o papel das nossas farmácias na jornada de saúde integral dos clientes, posicionando-as como hubs de saúde nas comunidades em que atuam e ampliando os vínculos por meio dos serviços farmacêuticos. Já contamos com 3,1 mil unidades com salas Mais Saúde e seu portfólio expandido de serviços, além de 442 unidades com salas de vacinação. No 2T26, foram realizados mais de 1,9 milhão de atendimentos farmacêuticos entre EACs (exames de análises clínicas), aplicações de vacinas e outros serviços, registrando NPS superior à média de 91 das farmácias.

◆ RECEITA BRUTA



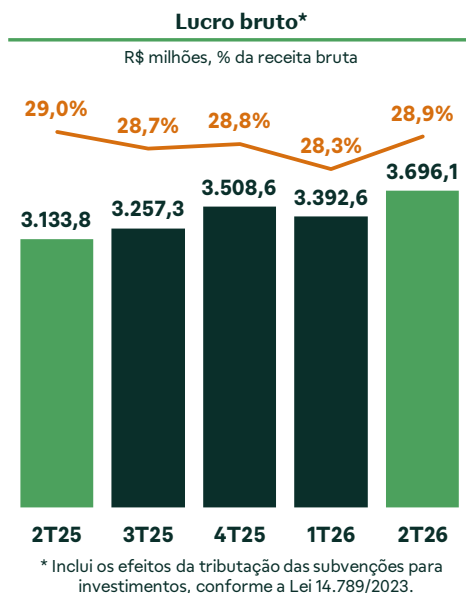
Em um trimestre sem efeito calendário, encerramos o 2T26 com receita bruta de R\$ 12.778 milhões, um crescimento de 18,3% vs. o ano anterior.

Sustentamos uma performance robusta em todas as categorias. Medicamentos de Marca cresceram +24,3% no trimestre, puxados principalmente por itens GLP-1. Vale destacar que o recente lançamento de novos medicamentos nesta categoria vem ampliando a acessibilidade com o volume compensando a redução dos preços médios. Já as demais categorias apresentaram desempenhos equilibrados entre si: Medicamentos Genéricos cresceram +14,5%, OTC +13,0% e Perfumaria +13,8%, essa com uma aceleração sequencial de +2,1 pp sobre o 1T26.



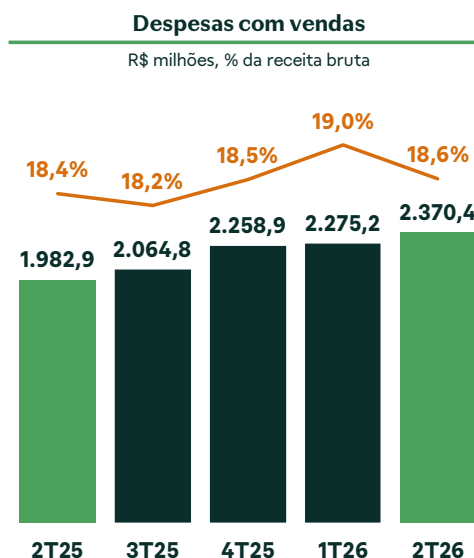
Por fim, observamos um crescimento médio de +12,5% nas mesmas lojas no 2T26. Considerando as lojas maduras, que já completaram o processo de maturação de 3 anos, registramos um crescimento médio de +10,9%, um ritmo 8,1 pp acima do reajuste de medicamentos CMED de 2,8% autorizado em 2026 e 6,3 pp acima do IPCA dos últimos 12 meses. Destacamos que, em linha com os ganhos de market share, as lojas maduras apresentaram crescimento robusto em todas as regiões, fruto da alta competitividade das nossas marcas em todas as praças.

↔ LUCRO BRUTO



O lucro bruto totalizou R\$ 3.696,1 milhões no 2T26, equivalente a uma margem bruta de 28,9%. Registramos uma contração de 0,1 pp vs. o ano anterior, principalmente em função da maior participação dos produtos GLP-1, que possuem margens estruturalmente menores, do efeito não-caixa do AVP e do menor ganho inflacionário anual sobre os estoques ("pré-alta") em consequência do reajuste médio de preços autorizado pela CMED menor em 2026 (2,8%) vs. 2025 (3,1%). Essas pressões foram quase que integralmente compensadas por ganhos comerciais e por uma base pontualmente mais elevada de perdas no 2T25.

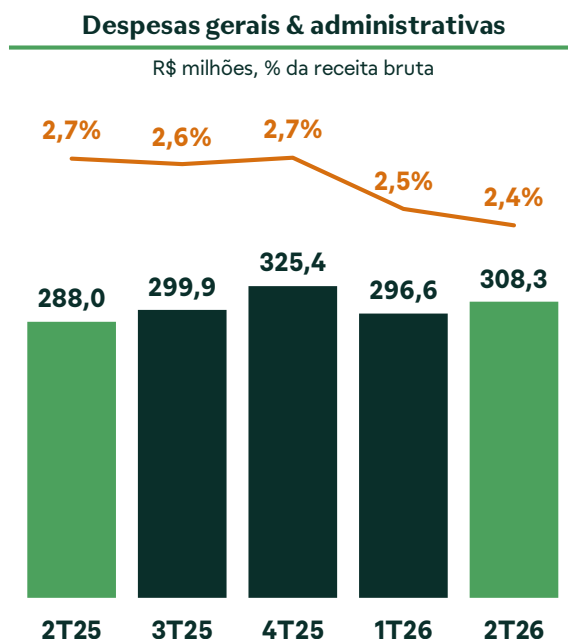
↔ DESPESAS COM VENDAS



As despesas com vendas totalizaram R\$ 2.370,4 milhões no 2T26, equivalente a 18,6% da receita bruta, uma pressão de 0,2 pp vs. o ano anterior.

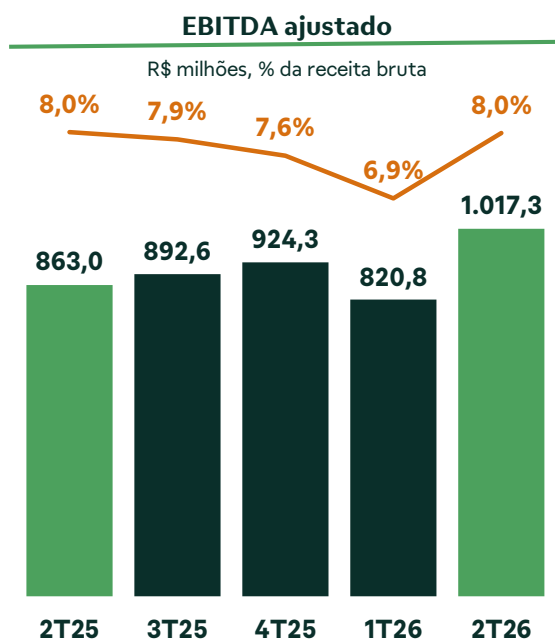
Registramos pressões em despesas de pessoal, em função dos investimentos realizados na nossa proposta de valor aos nossos funcionários (EVP) desde o 4T25, em entregas last-mile e em serviços de terceiros. Essas pressões foram quase integralmente mitigadas por diluições em aluguéis, despesas de aquisição e licenças de software, além de um ganho de alavancagem operacional em função do forte crescimento de vendas de lojas maduras acima da inflação.

↔ DESPESAS GERAIS E ADMINISTRATIVAS



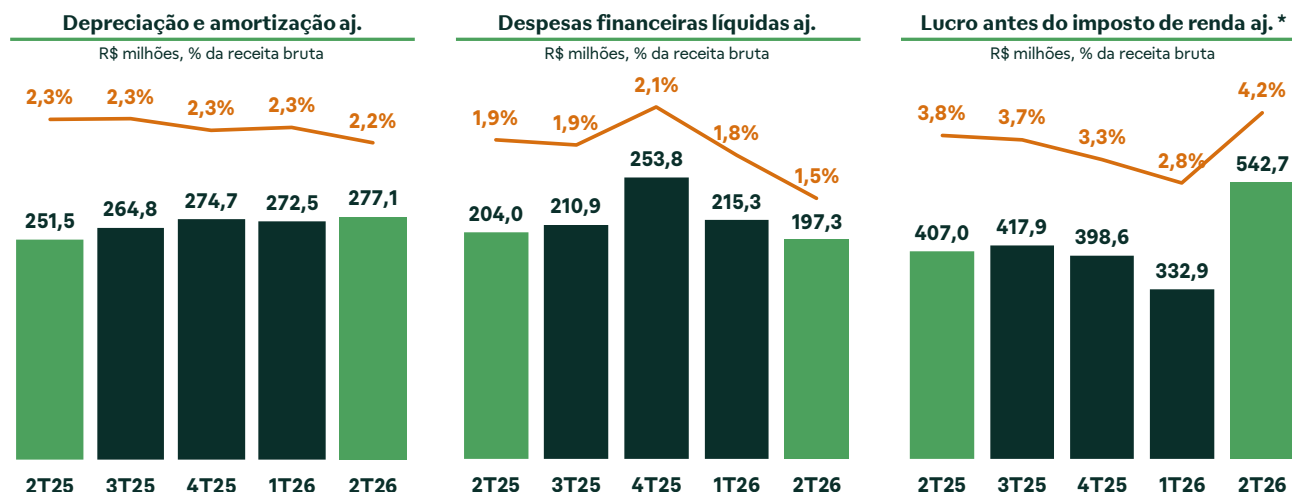
As despesas gerais e administrativas totalizaram R\$ 308,3 milhões no 2T26, correspondendo a 2,4% da receita bruta e uma diluição de 0,3 pp vs. o ano anterior. Registramos diluições em despesas de pessoal, além de um ganho de alavancagem operacional em função do forte crescimento de vendas de lojas maduras acima da inflação.

↔ EBITDA



Registramos um EBITDA ajustado de R\$ 1.017,3 milhões no 2T26, com uma margem estável em 8,0%. O crescimento de 17,9% vs. o ano anterior reforça a natureza resiliente da Companhia, mesmo em um contexto macroeconômico desafiador.

DEPRECIAÇÃO, DESPESAS FINANCEIRAS LÍQUIDAS E LAIR



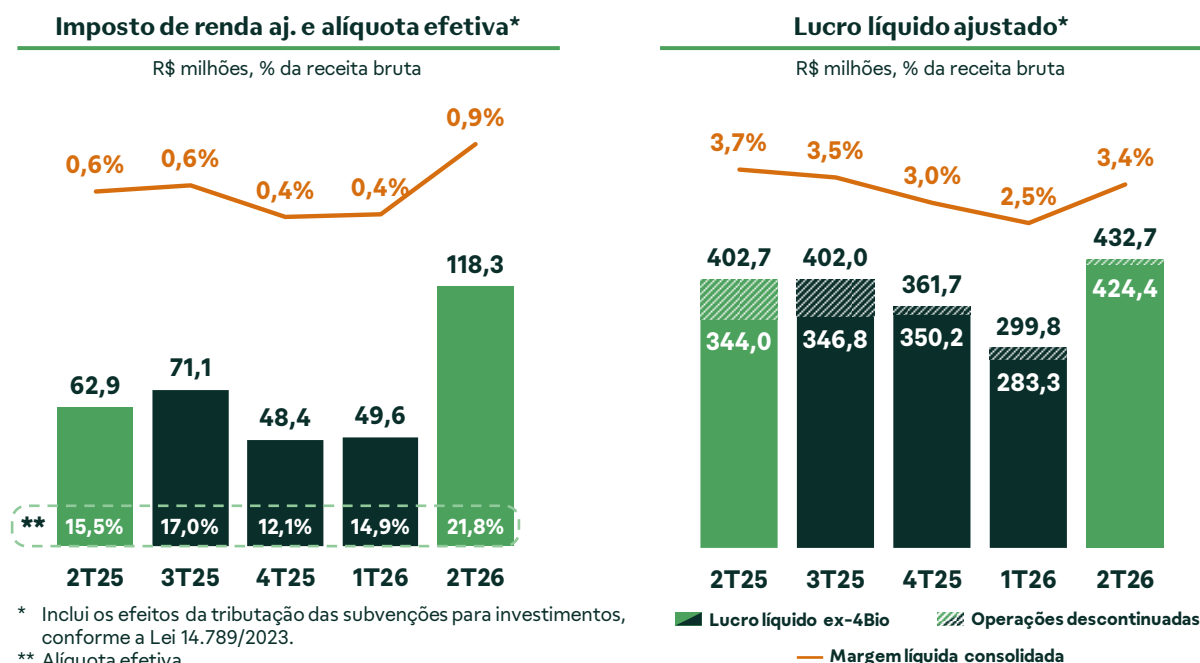
* Inclui os efeitos da tributação das subvenções para investimentos, conforme a Lei 14.789/2023.

Despesas de depreciação ajustadas totalizaram R\$ 277,1 milhões no 2T26, equivalentes a 2,2% da receita bruta, diluição de 0,1 pp.

Já as despesas financeiras líquidas ajustadas totalizaram R\$ 197,3 milhões no 2T26, correspondendo a 1,5% da receita bruta, uma diluição de 0,4 pp vs. o ano anterior. Desse total, R\$ 131,8 milhões correspondem aos juros líquidos efetivamente incorridos sobre o passivo financeiro, equivalente a 1,0% da receita bruta e com uma redução de 0,3 pp, decorrente de uma média menor da taxa Selic e de R\$ 15,8 milhões em receitas financeiras pela venda da 4Bio. Registramos também R\$ 65,5 milhões de despesas financeiras líquidas relacionadas ao efeito não-caixa do AVP, equivalentes a 0,5% da receita bruta com uma diluição de 0,1 pp.

Por fim, registramos R\$ 542,7 milhões de lucro antes do IRPJ/CSLL ajustado no 2T26, um aumento de 33,4% vs. o ano anterior. Isso equivaleu a 4,2% da receita bruta, uma expansão de 0,4 pp.

IMPOSTO DE RENDA E LUCRO LÍQUIDO



* Inclui os efeitos da tributação das subvenções para investimentos, conforme a Lei 14.789/2023.

** Alíquota efetiva.

Provisionamos um total de R\$ 118,3 milhões em imposto de renda ajustado no 2T26, equivalente a 0,9% da receita bruta, um aumento de 0,3 pp vs. o ano anterior. A alíquota efetiva foi de 21,8% sobre o LAIR, um aumento de 6,3 pp, principalmente pela proporção menor de JSCP provisionado nesse trimestre e pelo ganho pontual do ano anterior de R\$ 11,5 milhões advindo do ganho retroativo de subvenções para investimentos no estado de GO. Estimamos uma alíquota efetiva recorrente para o 1S26 de 19,1% do LAIR.

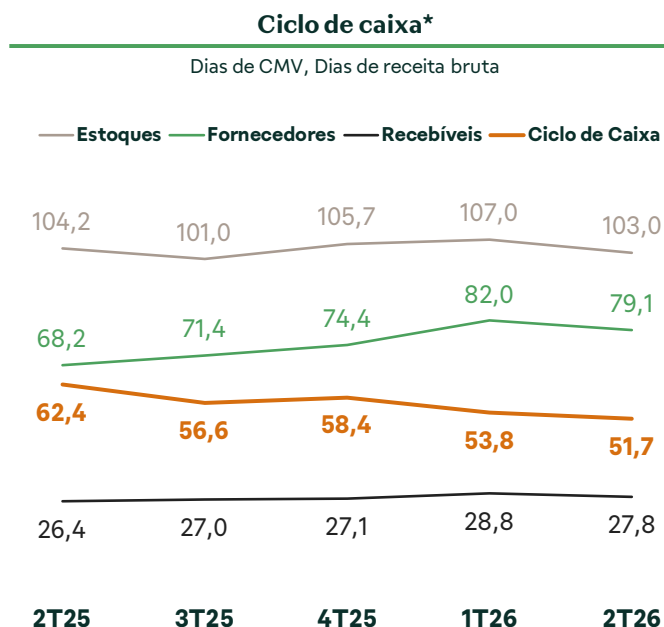
Por fim, o lucro líquido ajustado consolidado do 2T26, que inclui apenas 1 mês das operações descontinuadas da 4Bio, foi de R\$ 432,7 milhões, com uma margem líquida de 3,4% da receita bruta. Isso equivale a uma contração de 0,3 pp vs. o ano anterior, que ainda incluía 3 meses da 4Bio. Excluindo as operações descontinuadas, o lucro líquido ajustado foi de R\$ 424,4 milhões, um crescimento de 23,4% vs. o ano anterior, com uma margem líquida de 3,3% e uma expansão de 0,1 pp.

↔ **RECONCILIAÇÃO EBITDA, LUCRO LÍQUIDO E RESULTADO NÃO RECORRENTE**

Reconciliação EBITDA/Lucro Líq. ajustados (R\$ milhões)	2T25	2T26
Lucro líquido	400,9	440,0
Resultado de operações descontinuadas (4Bio)	(58,7)	(8,3)
Imposto de renda	62,0	122,0
Equivalência patrimonial	0,5	0,2
Resultado financeiro	204,0	195,2
EBIT (ex-4Bio)	608,6	749,1
Depreciação e amortização	251,5	277,1
EBITDA (ex-4Bio)	860,2	1.026,2
Baixa de ativos	(0,9)	7,0
Investimento social e doações	11,2	5,0
Efeitos tributários extemporâneos	(2,3)	(6,8)
Outras não recorrentes	(5,2)	(14,1)
EBITDA ajustado (ex-4Bio)	863,0	1.017,3
Lucro líquido	400,9	440,0
Não rec. líq. de op. descontinuadas (4Bio)	0,0	0,0
Efeitos não recorrentes no EBITDA	2,8	(8,9)
Receitas financeiras não recorrentes	-	(2,2)
Efeitos IR de não rec. de op. continuadas (34%)	(1,0)	3,7
Lucro líquido ajustado	402,7	432,7

No EBITDA, registramos R\$ 8,9 milhões em receitas não recorrentes no 2T26. Isso inclui despesas de R\$ 7,0 milhões em baixas de ativos e R\$ 5,0 milhões em investimentos sociais e doações, além de receitas de R\$ 6,8 milhões relativos a efeitos tributários extemporâneos e R\$ 14,1 milhões em outros efeitos, sobretudo de investidas. No lucro líquido, registramos R\$ 2,2 milhões em receitas financeiras não recorrentes e um aumento de R\$ 3,7 milhões em IR pelos resultados não recorrentes do período.

↔ **CICLO DE CAIXA**



* Ajustado para recebíveis descontados e antecipações a fornecedores.

Registramos um ciclo de caixa de 51,7 dias no 2T26, uma redução de 10,7 dias vs. o ano anterior, já ajustado para os descontos de recebíveis e antecipações a fornecedores, e inclui os efeitos positivos derivados do fim do regime de ICMS-ST em SP. Essa melhora se deu principalmente pelo aumento de 10,9 dias em fornecedores e pela redução de 1,2 dias em estoques, mais que compensando o aumento de 1,4 dias em recebíveis.

↔ **FLUXO DE CAIXA**

Fluxo de caixa (R\$ milhões)	2T25	2T26
	Ex-4Bio	
EBIT ajustado	611,4	740,2
Ajuste a valor presente (AVP)	(65,5)	(56,6)
Efeitos não recorrentes	(2,8)	11,0
Imposto de renda (34%)	(184,7)	(236,2)
Depreciação	251,3	277,2
Provisão para valor recuperável (4Bio)	-	6,7
Outros ajustes	(14,6)	67,5
Recursos das operações	595,2	809,9
Ciclo de caixa*	(333,5)	(71,2)
Outros ativos (passivos)**	(6,9)	140,7
Fluxo de caixa operacional	254,8	879,4
Investimentos	(315,6)	(329,4)
Fluxo de caixa livre	(60,8)	550,0
Atividades de investimento em coligadas	(17,9)	227,4
JSCP e dividendos	(308,3)	(246,3)
IR pago sobre JSCP	(15,4)	(23,3)
Resultado financeiro***	(143,8)	(131,8)
IR (Benef. fiscal s/ result. fin., JSCP e div.)	93,7	97,4
Fluxo de caixa total (sem 4Bio)	(452,6)	473,2
Efeitos operações descontinuadas (4Bio)	95,3	716,4
Total (incluindo efeitos 4Bio)	(357,2)	1.189,7

*Inclui ajustes para recebíveis descontados. **Inclui AVP. ***Exclui AVP.

Registramos R\$ 809,9 milhões em recursos das operações no 2T26 (6,3% da receita bruta) com um fluxo de caixa operacional de R\$ 879,4 milhões. Geramos R\$ 69,5 milhões em capital de giro e investimos R\$ 329,4 milhões em CAPEX, dos quais R\$ 144,3 milhões foram alocadas na abertura de novas farmácias, R\$ 85,3 milhões na manutenção e reforma de unidades existentes, R\$ 74,1 milhões em tecnologia, R\$ 18,1 milhões em logística e R\$ 7,8 milhões em outros projetos. Nas investidas, registramos R\$ 144,5 milhões referentes ao caixa incorporado da Stix, R\$ 100,0 milhões à primeira parcela da venda da 4Bio, além do compromisso de R\$ 716,4 milhões pelo restante da transação.

Despesas financeiras líquidas somaram R\$ 131,8 milhões no 2T26, parcialmente compensadas pela dedução fiscal de R\$ 97,4 milhões relativa às despesas financeiras e JSCP. Anunciamos proventos totalizando R\$ 154,5 milhões em JSCP e R\$ 47,6 milhões em dividendos no 2T26, em comparação à R\$ 131,8 milhões em JSCP e R\$ 104,0 milhões em dividendos no 2T25.

↔ **ENDIVIDAMENTO**

Dívida líquida (R\$ milhões)	2T25	3T25	4T25	1T26	2T26
Dívida de curto prazo	849,7	522,5	508,1	425,5	365,3
Dívida de longo prazo	2.758,6	2.760,1	3.359,6	3.236,1	3.087,4
Dívida bruta	3.608,3	3.282,6	3.867,8	3.661,5	3.452,6
(-) Caixa e equivalentes	376,3	339,6	358,6	441,8	536,5
Dívida líquida	3.232,0	2.943,0	3.509,1	3.219,7	2.916,1
Recebíveis descontados	761,2	514,7	800,3	953,6	808,9
Antecipações a fornecedores	(13,2)	(3,7)	-	-	(25,7)
Venda 4Bio - Recursos a receber	-	-	-	-	(716,4)
Opções compra/venda de investidas (est.)	14,4	22,8	15,5	15,9	16,6
Dívida líquida ajustada	3.994,4	3.476,7	4.324,9	4.189,2	2.999,6
EBITDA ajustado LTM	2.974,4	3.056,3	3.303,1	3.500,7	3.655,0
Dívida líquida/EBITDA LTM	1,3x	1,1x	1,3x	1,2x	0,8x

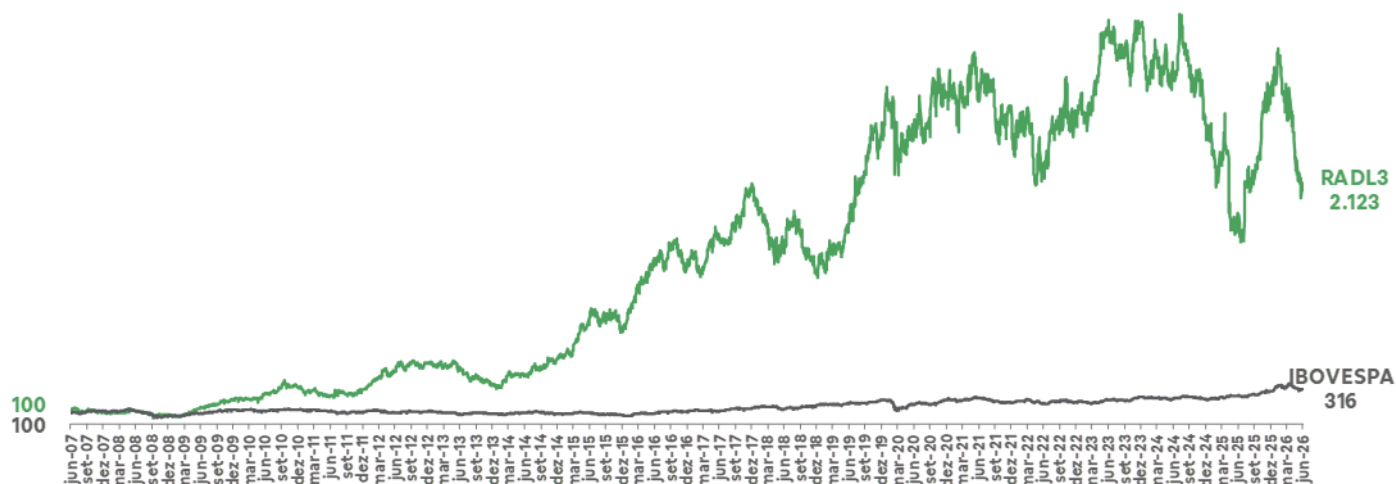
Encerramos o 2T26 com uma dívida líquida ajustada de R\$ 2.999,6 milhões, correspondente a um índice de alavancagem financeira de 0,8x o EBITDA ajustado dos últimos 12 meses, uma redução de 0,5x vs. ano anterior. Dessa redução, 0,3x é advinda da geração de caixa regular da Companhia e 0,2x da venda da 4Bio.

Nossa dívida líquida ajustada leva em consideração um saldo de R\$ 808,9 milhões em recebíveis descontados, de R\$ 25,7 milhões em antecipações a fornecedores, R\$ 716,4 milhões em recursos a receber decorrentes da venda 4Bio, além de R\$ 16,6 milhões em obrigações relacionadas a opções de compra/venda de participações remanescentes em empresas investidas.

O endividamento bruto totalizou R\$ 3.452,6 milhões, 100% correspondente à emissão de Debêntures e Certificados de Recebíveis Imobiliários (CRIs), todos com rating reiterado em AAA.br pela Moody's. 89% é de longo prazo e 11% de curto prazo. Encerramos o 2T26 com posição de caixa e equivalentes de R\$ 536,5 milhões.

Destacamos que, apesar da baixa alavancagem de 0,8x, ainda esperamos uma geração de caixa adicional ao longo do tempo em função da recuperação do ICMS-ST sobre os estoques em SP.

RETORNO TOTAL AO ACIONISTA



Nossa ação se desvalorizou em 26,1% no 2T26, enquanto o IBOVESPA desvalorizou 8,5%. No período, o volume financeiro diário médio (ADTV) foi de R\$ 220 milhões.

Desde o IPO da Drogasil em junho de 2007, registramos uma valorização acumulada de 2.023% em comparação à valorização de apenas 216% registrada pelo IBOVESPA. Incluindo o pagamento de juros sobre o capital próprio e de dividendos, isto equivaleu a um retorno médio anual ao acionista de 18,3%.

Considerando o IPO da Raia, em dezembro de 2010, a valorização acumulada foi de 512% em comparação a um crescimento de 153% do IBOVESPA. Incluindo as distribuições aos acionistas, isso equivaleu a um retorno médio anual de 13,4%.

IFRS-16

Desde 2019, as demonstrações financeiras são preparadas de acordo com o IFRS 16. Para fins de comparabilidade histórica, porém, os dados deste relatório são apresentados sem os efeitos dessa norma, por considerarmos que a abordagem anterior retrata de forma mais fiel a realidade econômica do nosso negócio. No site de Relações com Investidores da RD Saúde (ri.rdsaude.com.br), as Demonstrações Financeiras podem ser encontradas na seção de Planilhas de Resultados.

Demonstração do Resultado (R\$ milhões)	2T26		Reclassificação
	Pré-IFRS 16	IFRS 16	Δ 2T26
Receita Bruta de Vendas	12.777,7	12.777,7	0,0
Lucro Bruto	3.696,1	3.697,7	1,7
Margem Bruta	28,9%	28,9%	0,0 pp
Despesas de Venda	(2.370,4)	(2.013,0)	357,4
Despesas Gerais & Administrativas	(308,3)	(307,6)	0,7
Total Despesas	(2.678,7)	(2.320,6)	358,1
% da Receita Bruta	21,0%	18,2%	(2,8 pp)
EBITDA Ajustado	1.017,3	1.377,1	359,8
% da Receita Bruta	8,0%	10,8%	2,8 pp
Despesas / (Rec.) Não Recorrentes	8,9	9,6	0,8
Depreciação e Amortização	(277,1)	(532,5)	(255,4)
Resultado Financeiro	(195,2)	(323,7)	(128,5)
IR / CSL	(122,0)	(114,1)	8,0
Lucro Líquido ex-4Bio	431,7	416,3	(15,4)
% da Receita Bruta	3,4%	3,3%	(0,1 pp)
Lucro Líquido	440,0	424,5	(15,4)
% da Receita Bruta	3,4%	3,3%	(0,1 pp)

Balço Patrimonial (R\$ milhões)	2T26		Reclassificação
	Pré-IFRS 16	IFRS 16	Δ 2T26
Ativo	20.154,5	24.822,6	4.668,1
Ativo Circulante	14.251,7	14.251,7	(0,0)
Ativo Não Circulante	5.902,7	10.570,9	4.668,1
Imposto de Renda e Contrib. Social Diferidos	51,0	255,7	204,7
Outros Créditos	541,6	541,1	(0,4)
Investimentos	0,2	0,0	(0,2)
Direito de uso em arrendamento	0,0	4.464,1	4.464,1
Passivo e Patrimônio Líquido	20.154,5	24.822,6	4.668,1
Passivo Circulante	9.116,2	10.135,7	1.019,6
Arrendamentos Financeiros a Pagar	0,0	1.025,3	1.025,3
Outras Contas a Pagar	593,7	588,0	(5,7)
Não Circulante	3.304,4	7.396,1	4.091,7
Arrendamentos Financeiros a Pagar	0,0	4.115,1	4.115,1
Imposto de Renda e Contrib. Social Diferidos	23,4	0,0	(23,4)
Patrimônio Líquido	7.733,9	7.290,8	(443,1)
Reservas de Lucros	2.489,1	2.075,7	(413,4)
Lucros Acumulados	261,0	231,4	(29,7)
Ajustes de Avaliação Patrimonial	63,0	63,0	(0,1)

Fluxo de Caixa (R\$ milhões)	2T26		Reclassificação
	Pré-IFRS 16	IFRS 16	Δ 2T26
EBIT Ajustado	740,2	844,6	104,4
Efeitos não recorrentes	11,0	9,6	(1,4)
Imposto de renda (34%)	(236,2)	(271,2)	(35,0)
Depreciação	277,2	532,5	255,3
Despesas com Aluguel	0,0	(358,9)	(358,9)
Outros Ajustes	67,5	109,8	42,3
Recursos das operações	809,9	816,6	6,7
Fluxo de caixa operacional	879,4	879,4	0,0
Investimentos	(329,4)	(329,4)	0,0
Fluxo de caixa livre	550,0	550,0	0,0
Fluxo de caixa total (sem 4Bio)	473,2	473,2	0,0
Fluxo de caixa total (com 4Bio)	1.189,7	1.189,7	0,0

TELECONFERÊNCIA DE RESULTADOS

**05 de agosto de 2026 às 10h00 (horário de Brasília),
com tradução simultânea para o inglês.**

Link de acesso

<https://www.resultadosrdsade.com.br/>

Para mais informações, entre em contato com o departamento de Relações com Investidores: ri@rdsade.com.br

Demonstração do resultado consolidado ajustado	2T25	2T26
(R\$ milhares)	Reapresentado	
Receita bruta de vendas e serviços	10.803.986	12.777.743
Deduções	(729.303)	(1.715.344)
Receita líquida de vendas e serviços	10.074.683	11.062.399
Custo das mercadorias vendidas	(6.940.850)	(7.366.328)
Lucro bruto	3.133.833	3.696.071
Despesas com vendas	(1.982.851)	(2.370.424)
Despesas gerais e administrativas	(288.002)	(308.299)
Despesas operacionais	(2.270.853)	(2.678.723)
EBITDA ajustado	862.980	1.017.348
Depreciação e amortização	(251.535)	(277.134)
Lucro operacional antes do resultado financeiro	611.445	740.214
Despesas financeiras	(310.428)	(336.869)
Receitas financeiras	106.401	139.545
Resultado financeiro	(204.027)	(197.324)
Equivalência patrimonial	(467)	(180)
Lucro antes do IR e da contribuição social	406.951	542.709
Imposto de renda e contribuição social	(62.941)	(118.284)
Lucro líquido ajustado ex-4Bio	344.011	424.425
Resultado de operações descontinuadas (4Bio)	58.734	8.304
Lucro líquido ajustado	402.744	432.729

Demonstração do resultado consolidado	2T25	2T26
(R\$ milhares)	Reapresentado	
Receita bruta de vendas e serviços	10.803.986	12.777.743
Deduções	(729.303)	(1.715.344)
Receita líquida de vendas e serviços	10.074.683	11.062.399
Custo das mercadorias vendidas	(6.940.850)	(7.366.328)
Lucro bruto	3.133.833	3.696.071
Despesas com vendas	(1.982.851)	(2.370.424)
Despesas gerais e administrativas	(288.002)	(308.299)
Outras despesas operacionais, líquidas	(2.796)	8.850
Despesas operacionais	(2.273.649)	(2.669.873)
EBITDA	860.184	1.026.198
Depreciação e amortização	(251.535)	(277.134)
Lucro operacional antes do resultado financeiro	608.649	749.064
Despesas financeiras	(310.428)	(336.869)
Receitas financeiras	106.401	141.705
Resultado financeiro	(204.027)	(195.165)
Equivalência patrimonial	(467)	(180)
Lucro antes do IR e da contribuição social	404.156	553.719
Imposto de renda e contribuição social	(61.990)	(122.028)
Lucro líquido ex-4Bio	342.166	431.691
Resultado de operações descontinuadas (4Bio)	58.689	8.287
Lucro líquido	400.855	439.978

Ativo (R\$ milhares)	2T25	2T26
Caixa e equivalentes de caixa	376.334	536.500
Aplicações financeiras	78.278	116.449
Clientes	2.373.076	3.095.748
Estoques	7.948.264	8.333.897
Tributos a recuperar	436.987	1.066.713
Despesas antecipadas	151.808	156.290
Depósitos judiciais	4.060	3.782
Ativos de investimento à venda (4Bio)	1.658.025	-
Outras contas a receber	609.794	942.368
Ativo circulante	13.636.626	14.251.747
Depósitos judiciais	32.718	64.898
Tributos a recuperar	225.666	236.634
Imposto de renda e contribuição social diferidos	48.182	51.012
Outros créditos	14.928	541.551
Investimentos	13.447	186
Imobilizado	2.737.578	2.970.046
Intangível	2.036.972	2.038.393
Ativo não circulante	5.109.491	5.902.720
TOTAL ATIVO	18.746.118	20.154.467
Passivo e patrimônio líquido (R\$ milhares)	2T25	2T26
Fornecedores	5.192.141	6.375.302
Empréstimos e financiamentos	849.691	365.266
Salários e encargos sociais	777.866	925.554
Impostos, taxas e contribuições	384.088	508.068
Dividendos e juros sobre capital próprio	217.181	306.115
Provisão para demandas judiciais	77.279	42.116
Passivos de investimento à venda (4Bio)	796.567	-
Outras contas a pagar	415.224	593.734
Passivo circulante	8.710.038	9.116.156
Empréstimos e financiamentos	2.758.638	3.087.383
Provisão para demandas judiciais	102.133	145.181
Imposto de renda e contribuição social diferidos	25.503	23.417
Outras obrigações	77.625	48.458
Passivo não circulante	2.963.899	3.304.440
Capital social	4.000.000	4.750.000
Reservas de capital	131.107	159.823
Reserva de reavaliação	11.022	10.895
Reservas de lucros	2.529.320	2.489.084
Lucros acumulados	322.824	261.046
Ajustes de avaliação patrimonial	62.969	63.023
Participação de não controladores	14.939	-
Patrimônio líquido	7.072.180	7.733.871
TOTAL PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	18.746.118	20.154.467

Demonstrações dos Fluxos de Caixa (com 4Bio)	2T25	2T26
(R\$ milhares)		
Lucro antes do Imposto de Renda e da Contribuição Social	427.170	553.718
Ajustes		
Depreciações e amortizações	252.432	277.204
Plano de remuneração com ações restritas, líquido	13.213	10.819
Juros sobre opção de compra de ações adicionais	467	723
Resultado na venda ou baixa do ativo imobilizado e intangível	1.016	54.020
Provisão (reversão) para demandas judiciais	(10.330)	20.579
Provisão (reversão) para perdas no estoque	(19.142)	(5.535)
Provisão (reversão) para créditos de liquidação duvidosa	9.063	2.709
Provisão (reversão) para encerramento de lojas	(310)	4.492
Despesas de juros	125.090	125.301
Amortizações do custo de transação de financiamentos	2.444	1.917
Resultado de Equivalência Patrimonial	434	180
Ganho adquirido em combinação de negócio	-	(19.568)
Provisão para realização do valor recuperável em investimento	-	6.698
	801.547	1.033.257
Variações nos ativos e passivos		
Clientes e outras contas a receber	(208.850)	(263.318)
Estoques	296.920	112.545
Outros ativos circulantes	(116.409)	(144.793)
Fornecedores	(403.675)	(90.789)
Salários e encargos sociais	133.527	177.082
Impostos, taxas e contribuições	(13.557)	52.356
Outras Obrigações	(99.620)	(84.754)
Aluguéis a pagar	6.032	27.094
Caixa proveniente das operações	395.915	818.679
Juros pagos	(94.936)	(186.025)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(26.165)	-
Demandas judiciais pagas	(8.020)	(33.918)
Caixa líq. proveniente das (aplicado nas) atividades operacionais	266.794	598.736
Fluxos de caixa das atividades de investimentos		
Caixa adquirido em combinação de negócio	-	144.517
Aquisições de imobilizado e intangível	(323.410)	(324.281)
Recebimentos por vendas de imobilizados	-	533
Aplicações financeiras restritas	(12.484)	(20.515)
Aquisição e aporte de capital em investidas, líquido	-	(2.300)
Recebimentos por vendas de investida	-	100.000
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos	(335.894)	(102.046)
Fluxos de caixa das atividades de financiamentos		
Empréstimos e financiamentos tomados	500.000	-
Pagamentos de empréstimos e financiamentos	-	(150.000)
Juros sobre capital próprio e dividendo pagos	(308.261)	(246.301)
Resgate Cotistas Seniores	-	(5.691)
Caixa líquido proveniente das atividades de financiamentos	191.739	(401.992)
Caixa e eq. inicial de operações continuadas (com 4Bio)	404.381	441.801
Aumento (redução) de operações continuadas (com 4Bio)	122.639	94.698
Caixa e eq. final de operações continuadas (com 4Bio)	527.020	536.500